

京东好车4万起换电，180天保真，靠谱不

来源：张靖芷 发布时间：2025-11-11 19:45:57

一年一度的双十一，不少朋友感到今年的促销力度并不大，一些平时关注的商品甚至没有上半年的优惠幅度。然而，一款新车的价格却令人瞩目。京东、广汽和宁德时代联合推出的纯电两厢车埃安UT Super，整车售价为8.99万元，选择租电模式后，价格降至4.99万元。算上购车补贴和京东E卡等优惠，消费者在双十一期间仅需约4.5万元，即可拥有这款续航里程达500公里的电动汽车。

三方合作，低价不低配的换电小车



之前我们已经介绍过这款车，埃安由广汽负责制造，宁德时代则作为电池合作方，提供换电技术支持，使埃安UT Super能够在99秒内完成换电，为消费者提供了租电模式的购车选择。那么，京东在其中扮演什么角色呢？京东负责独家销售，通过自有电商平台进行宣传和销售，消费者可以通过京东APP搜索“国民好车”预约试驾和订车，为这款在双十一期间上市的新车带来了创新的电商销售模式。

从价格上看，埃安UT Super整车售价8.99万元，远低于此前预期的十多万元，显得亲民许多。此外，提供租电模式，这一模式原本是高端市场品牌蔚来汽车的特色，现在却在10万元以下的纯电小车上得以实现，租电购车价格低至4万元级别，令人瞩目。

从产品性能来看，新车续航里程达500公里，支持换电，并配备了华为云车机系统，提供前排侧气囊、360度全景影像、透明底盘、定速巡航、电动尾门、外放电、远程启动、无

钥匙进入、双区域语音唤醒、车联网、支持OTA升级、热泵空调、皮质方向盘和电动座椅等，基本涵盖了所有主流配置。

电商模式，真实价格保护吸引年轻客户

更为重要的是，作为独家销售方的京东，承诺180天的价格保护，包括电池租用购车价、电池月租金和整车购买价，如发现购买后价格上涨，将赔付10倍差额。同时启动“比价送车”活动，确保全网最低价。

这种明显的电商模式，京东敢于采用，显然是对新车优惠力度充满信心，确保消费者不会因价格波动而受到损失。对于不愿花费时间精力在多个平台和经销商之间比价的消费者来说，这是一个极其便捷的选择。此次京东独家销售国民好车，并承诺180天价保，不仅是一次有益的探索，也是对传统经销商模式和厂家直营模式的有益补充，有助于车企挖掘更多细分市场，吸引更多客户的关注。

HTML版本：[京东好车4万起换电，180天保真，靠谱不](#)