

499万提新车？京东+广汽+宁德时代联手，“国民车”下线就炸了

来源：杜志伟 发布时间：2025-11-23 08:21:12

红拱门往产线口一立，蝴蝶结往车头一绑——今天广汽埃安的车间里，一台奶白色新车刚从生产线“滑”下来，就把不少人的“代步车预算表”给划乱了。

这可不是普通新车，是京东、广汽集团、宁德时代三个巨头凑一块造的“埃安UT super”，首车刚完成下线，价格一公布就戳中了代步刚需：电池租用模式下，入门价只要4.99万。



啥叫“电池租用”？简单说就是车价不含电池，花4.99万把车开走，后续按月付电池租金就行（具体租金还没全披露，但这个起售价足够让人愣神）；要是想整车+电池一起拿，全款是8.99万——比同级纯电代步车低了小两万。

能把价格压到这份上，全靠“三方组队”的buff：京东管“怎么卖”，靠自己的渠道和用户池省营销流通成本；广汽是“造车主力”，成熟产线直接压制造车硬件成本；宁德时代攥着“核心科技”——这台车搭的是它家“巧克力电池”。

别误会，“巧克力电池”不甜，是能像巧克力块一样灵活换电、适配车型的技术，续航和安全都是宁德时代的招牌。有这仨巨头兜底，不少人会问：“这价格，是减配版吗？”

其实还真不一定——广汽做车多年，代步车的基础安全、日常续航肯定不会缺；宁德时代电池是“打底保障”，加上京东的服务经验，这台车更像“砍光溢价，只留代步刚需”。

为啥这台车一出来就火？这两年代步车卷得厉害，但“互联网渠道+传统车企+电池巨头”的组合是头一回见——相当于把渠道、造车、核心部件的成本全削了一圈，实惠直接砸车价里。

有人已经算账：4.99万就是台旗舰手机的钱，能开带巨头背书的新车，上下班接娃比电动车遮风挡雨；也有人观望：“低价是香，但后续租金会不会藏坑？实车空间够不够？”

这些疑问很正常，毕竟是刚下线的新车，配置细节、试驾体验还得等后续。但不可否认，它把“代步新车”的门槛拉到了新高度——原本打算花五六万买二手车的用户，说不定会转头等这台；纠结“代步车要不要花十万”的人，也多了个便宜选项。

现在这台绑蝴蝶结的首车已经下线，接下来就是交付和实车体验了。你们觉得4.99万的“三方巨头代步车”能成今年爆款吗？是直接冲低价，还是等实车再决定？评论区聊聊你的看法~

HTML版本：[499万提新车？京东+广汽+宁德时代联手，“国民车”下线就炸了](#)