

腾势直营门店“腾退”？销售曝料渠道转经销商，官方尚未回应

来源：林嘉淑 发布时间：2025-11-11 20:22:48

腾势汽车似乎开始重新调整销售渠道，将直营门店转卖给有实力的经销商，以降低运营成本。不过腾势汽车官方还没有正式回应该消息，有业内人士表示，直营模式需承担人力、场地以及管理成本，因此在特斯拉之前，造车品牌很少使用全直营模式卖车。

而腾势品牌在转让给比亚迪之后，基本是采用全直营模式，腾势D9销量起开后开始大范围的招募各地的经销商集团，实现了直营和经销商两种模式卖车。



近期，有腾势直营门店的销售表示已经接到通知，需要将拉动关系转移到经销商，之前谈的是全员接收，薪资福利待遇不变！不过经销商接手后称，只有前三个月底薪+绩效方案不变（具体的薪资如何变动不再展开）。



陕西榆林市 腾势汽车 直营店转卖 不管员工死活



东梦汽车网
DONGMENGQICHEWANG

根据这些销售的言论，一定程度上证实了，腾势汽车直营门店确实是有在腾退。

但是否是大规模的变动，我们还不得而知，至少已经有不少地区的直营门店的员工已经开始陆续在网上发声。

这一定程度上不得不让我联想到前段时间赵长江的离职，赵长江更早些的职位是腾势销售事业部总经理，之后转岗到腾势方程豹直营事业部担任总经理！那赵长江的离职会不会与直营门店的裁撤相关呢？



上海比亚迪 直营店全部 转卖

上海比亚迪直营店全部转卖。员工不知情，不商量，不补偿，不告知。员工全部打包，一个企业对自己的员工都是这样。会好好对待用户吗？当资本褪去，看看谁在裸游

09-30

共 321 条评论

笑死，开始在唐镇保养的，唐镇关了，来宝山这个，前一周打电话还是能用直营店的券，今天来了直接用不了了，直接交经销商了，好好好

10-01

27 11

...

乾元卓悦吧

10-01



东梦汽车网
DONGMENGQICHEWANG

当然，一切未从官方公开的消息，全当我是在瞎聊！不得当真。

除了腾势品牌之外，直营销销售渠道方式转移到经销商模式，好像还有比亚迪品牌！

HTML版本：[腾势直营门店“腾退”？销售爆料渠道转经销商，官方尚未回应](#)