腾势直营门店"腾退"?销售曝料渠道转经销商,官方尚未 回应

来源: 林嘉淑 发布时间: 2025-11-11 20:22:48

腾势汽车似乎开始重新调整销售渠道,将直营门店转卖给有实力的经销商,以降低运营 成本。不过腾势汽车官方还没有正式回应该消息,有业内人士表示,直营模式需承担人力、 场地以及管理成本,因此在特斯拉之前,造车品牌很少使用全直营模式卖车。

而腾势品牌在转让给比亚迪之后,基本是采用全直营模式,腾势D9销量起开后开始大范围的招募各地的经销商集团,实现了直营和经销商两种模式卖车。



近期,有腾势直营门店的销售表示已经接到通知,需要将拉动关系转移到经销商,之前 谈的是全员接收,薪资福利待遇不变!不过经销商接手后称,只有前三个月底薪+绩效方案 不变(具体的薪资如何变动不再展开)。

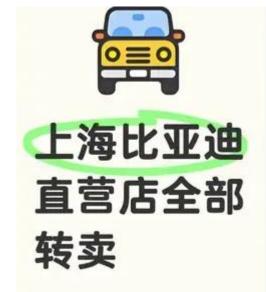


陕西榆林市 腾势汽车 直营店转卖 不管员工

根据这些销售的言论,一定程度上证实了,腾势汽车直营门店确实是有在腾退。

但是否是大规模的变动,我们还不得而知,至少已经有不少地区的直营门店的员工已经 开始陆续在网上发声。

这一定程度上不得不让我联想到前段时间赵长江的离职,赵长江更早些的职位是腾势销售事业部总经理,之后转岗到腾势方程豹直营事业部担任总经理!那赵长江的离职会不会与直营门店的裁撤相关呢?





当然,一切未从官方公开的消息,全当我是在瞎聊!不得当真。

除了腾势品牌之外,直营销售渠道方式转移到经销商模式,好像还有比亚迪品牌!

HTML版本: 腾势直营门店"腾退"?销售曝料渠道转经销商,官方尚未回应