

雷诺突然停了无稀土电机项目，转头找咱是图便宜，还是技术够硬？

来源：陈嘉宜 发布时间：2025-11-23 08:50:11

墨绿车身的雷诺车型旁，一群西装革履的人围在遮阳棚下——这场景看着像新品相关的活动，可背后藏着个“转向”的消息：雷诺刚把和法雷奥联手搞的“无稀土电机”项目喊停，转头要找中国合作伙伴。

先说说“无稀土电机”为啥让车企上心：电机是电动车的核心部件之一，传统永磁电机得靠稀土材料做磁体，可稀土不仅价格波动大，还容易被供应链“卡脖子”。雷诺和法雷奥之前搞这个项目，本来是想绕开稀土依赖，降低风险——结果项目搞了一阵子，说停就停了。

这项目喊停的原因，大概率离不开“落地难”：要么是技术进度跟不上，折腾了挺久，还没摸到“能量产、够稳定”的门槛；要么是成本压不下来，无稀土的方案比现有稀土电机贵出一截，车企真要装车，售价涨了消费者不买账，自己也赚不到钱。

那转头找中国合作，图的是啥？咱们这边的优势，简直是为新能源供应链“量身定做”的：



一来产业链是真的全——从电机的材料加工，到生产组装，甚至后续的配套服务，能一站式拉通，不用东找一家供应商、西拼一个环节；

二来成本控制是真有一手——成熟的量产体系，能把电机的制造成本压到外资品牌自己搞的一半甚至更低；

更关键的是，咱们的电机技术也不弱——不管是传统稀土电机，还是其他替代方案，都有能支撑量产的成熟技术，不是只靠“便宜”凑数。

其实这不是外资车企第一次往中国新能源供应链靠了：之前不少品牌的电池、电控部件，都得靠咱们这边的供应商撑着。这次雷诺转过来，更像是“认了现实”——想搞新能源车型，绕不开中国的供应链优势。

你觉得雷诺突然找中国合作，是更看重咱们的成本优势，还是觉得咱的电机技术够靠谱？你

觉得咱们的新能源供应链，还有啥别人比不了的长处？评论区聊聊你的看法~

HTML版本：[雷诺突然停了无稀土电机项目，转头找咱是图便宜，还是技术够硬？](#)