

京东造的车真那么香？算完账后，发现它可能并不适合每天通勤的你

来源：吴侑秋 发布时间：2025-11-23 12:35:55

买车这事儿，对咱们普通上班族来说，就像挑一双每天都要穿的鞋——款式再炫，不如合脚重要。最近京东联合广汽埃安推出的UT Super，打着“国民好车”的旗号，电池租用价4.99万起，整车买断8.99万，乍一看确实诱人。但仔细一琢磨，它的电池方案对每天通勤不到20公里的普通人来说，反而像强塞了一双跑鞋给散步爱好者——性能过剩，还得多花钱。

图片来自于网络



01 亮点很足，但靶心瞄偏了？

埃安UT Super的纸面实力确实能打：500公里续航，宁德时代巧克力电池块，99秒极速换电，加上华为云车机系统和540度全景影像。如果你经常跑长途，或者是个网约车司机，这个配置绝对贴心：换电比加油还快，导航、停车对新手也友好。

但问题是，咱们大多数上班族，生活半径就是家、公司、菜市场。每天通勤20公里，500公里续航意味着充一次电可以顶大半个月。为了偶尔的远行，却要常年背负一个更针对高频换电需求的商业模式，就像办了一张高档餐厅的年卡，却只是每周去吃个早餐——资源错配了。

图片来自于网络



02 电池方案：心里那道过不去的坎

这才是最让人纠结的地方。

- 租电方案：月租399元，听起来不多？但一年就是近4800元。这钱足够给一辆普通电动车充好几年的电。对于通勤族来说，电池损耗极低，租电池就像租一个几乎不会磨损的部件，这笔长期开销细算并不划算。



- 买断方案：车价4.99万，电池买断还要再加4万元。这差价，差不多能再提一辆崭新的五菱宏光MINIEV（入门款3.28万起）。这种感觉，好比你看中一套精装房，开发商却说：“房子50万，但你想永久用水用电，得再付30万。”明明电池是电动车的心脏，却感觉它从未真正属于你。

这种“分期赎身”的设计，给简单的购车行为蒙上了一层精打细算的阴影。我们普通人买车，图的不就是那份“银货两讫”后的踏实吗？

图片来自于网络

03 更优选择：这些车可能更懂你

如果你的需求就是安心代步，市场上不乏更“纯粹”的选择：

- 五菱宏光MINIEV：3.28万起的价格，堪称“电动自行车平替”。215公里续航版本仅4万出头，一周通勤充一次电足够。它不跟你玩文字游戏，价格透明，满足基本出行需求。
- 荣威纯电D6：约8万的价格，续航450公里，每公里电耗成本仅2.7分钱。主打一个“经济实用”，同样有L2级辅助驾驶，适合对空间和配置有一定要求的家庭。
- 东风奕派eπ007续航达650公里，快充30%至80%仅需约16分钟。如果你预算充足（15万级别），且非常看重续航和快充，这款车是务实的选项。

图片来自于网络

04 给你的理性购车建议

面对令人眼花缭乱的营销，守住钱包的关键是想清楚三点：

1. 算清长期账：别只看首付。把月租、电费、保养这些长期成本加起来，才能看清一辆车的真实身价。
2. 坚持“按需购买”：警惕为“可能用得上”的功能付费。你一年跑几次长途？真的需要那么顶级的续航和换电速度吗？
3. 相信“一手交钱一手交货”的踏实感：复杂的金融方案往往意味着更高的隐性成本。简单的交易，能带来更安心的拥有体验。

图片来自于网络

买车，归根结底是为了提升生活品质，而不是给自己添堵。当一辆车的商业模式让你感到纠结，让你觉得需要不停地去计算，它或许就不是对的那一个。

最适合你的车，不是参数最漂亮的，而是能无缝融入你的生活，让你几乎感觉不到它存在负担的那一个——它该是通勤路上沉默可靠的伙伴，而不是一个需要你持续投入和操心的“资金项目”。

HTML版本：[京东造的车真那么香？算完账后，发现它可能并不适合每天通勤的你](#)