1048万起售, 埃安i60填补增程市场空白!

来源: 蔡孟倩 发布时间: 2025-11-23 12:43:54

11月16日,广汽埃安首款双动力车型i60正式上市,10.48万元的限时起售价直接击穿20万以下增程SUV的价格底线。上市仅3小时,订单量便突破5160台,这样的市场热度,既印证了消费者对高品质平价增程车型的迫切需求,也标志着10万级新能源SUV市场迎来了强力重构者。

作为精准切入细分蓝海的产品,埃安i60的出现,不仅填补了20万以下高品质增程车型的供给缺口,更以技术下放、配置拉满的姿态,重新定义了国民级SUV的价值标杆。





当前中国新能源市场正经历"场景优先"的转型,北方严寒地区、充电设施薄弱区域的用户,对"可油可电"的无里程焦虑车型需求激增。而此前,体验成熟的增程车型多集中在20万级以上市场,20万以下区间长期处于"品质与价格不可兼得"的尴尬境地。埃安i60的入市,恰好精准填补了这一市场空白。

政策层面的红利更让其占得先机。2025年起,纯电续航低于100公里的新能源车型将不再享受购置税减免,而埃安i60增程版210公里的CLTC纯电续航,不仅轻松跨过政策门槛,更比多数插混车型的纯电续航更具优势。叠加10万级的亲民定价,其在"购车成本+用车经济

性"上形成双重竞争力,成为政策导向与市场需求的双重受益者。

产品硬实力: 技术下放重构价值底线

埃安i60的核心竞争力,源于其将20万级豪华车型的技术下放到国民市场。增程版搭载的广汽星源增程技术,实现了3.73kWh/L的行业第一油电转化率,获中汽中心"增程器能效之星"认证,亏电百公里油耗低至5.5L,媒体实测更是低至4.9L,彻底解决了增程车"亏电贵到跳"的痛点。85kW的增程器持续发电功率与180kW高功率电机的组合,让其亏电状态下仍能保持150km/h的高速持续行驶,终结了"亏电一条虫"的用户吐槽。

空间表现上,2775mm轴距带来比肩B级SUV的乘坐体验,后排腿部空间1037mm、头部空间1020mm,满座状态下416升后备箱可容纳8个20寸行李箱,完全契合家庭用户的核心需求。安全层面,72%热成型钢占比的车身结构、弹匣电池2.0的0自燃纪录,配合6安全气囊与后排儿童专属头部保护腔体,更以行业首创的"烧一赔三"承诺,树立了细分市场的安全标杆。

智能配置同样诚意十足,全系标配14.6英寸大屏与ADiGO SPACE 6.0系统,AI语音助手0.28秒响应速度,接入DeepSeek大模型支持多指令并行处理;GSD智驾辅助系统实现高速场景全覆盖,每千公里接管次数少于1次,泊车辅助支持300多个场景,兼顾了科技体验与实用性。

写在最后: 重构市场格局的国民好车

埃安i60的上市,不仅是广汽埃安"番禺行动"战略的落地成果,更是对10万级新能源SUV市场的一次价值重构。它以"技术下放、配置拉满、价格亲民"的逻辑,让普通家庭无需为高品质增程体验支付溢价。3小时5160台的订单成绩,证明了其产品定位的精准性。

未来,随着交付量的逐步释放,埃安i60能否持续保持市场热度,关键在于能否兑现品质承诺与服务保障。但不可否认的是,它的出现已经打破了20万以下增程市场的竞争格局,推动了增程技术的全民普及,为家庭用户提供了更务实的出行选择。对于消费者而言,这款集大空间、高安全、双动力于一身的国民SUV,无疑为10万级购车预算提供了极具性价比的新选项。

HTML版本: 1048万起售, 埃安i60填补增程市场空白!