

仅1099万起，长安启源A06下订即可享受8大超值权益

来源：解肇妃 发布时间：2025-11-11 20:50:02

11月9日，长安启源A06正式发布价格与购车权益，以“大美舒享新家轿”为定位，带来包括六款纯电车型和两款增程车型在内的丰富选择。纯电版全系在先享预订价基础上再降1万元，官方指导价区间为10.99万—14.99万元；增程版则定价11.99万元和12.99万元。新车以“三大重构、四大超配”为核心卖点，力图在中型新能源家轿市场实现“越级价值，降维供给”的产品承诺。

除了价格诚意，长安启源同步推出多重购车礼遇，下订可享八大权益，至高价值36000元。双11期间更有限时金融政策加码：11月30日前锁单用户，可享10万元5年0息贷款，而顶配的630激光Ultra+车型更支持12万5年0息，进一步降低入手门槛。针对用户关心的交付保障，品牌也承诺：11月30日前锁单若未按时交车，将承担购置税差额补偿，展现企业对用户信任的重视。

从产品力来看，A06确实展现出“新央企”的底气与实力。外观延续“扶光美学”理念，以流畅型面、贯穿式微笑大灯、无框车门等元素塑造出优雅动感的视觉语言。而更值得关注的是其实用性突破：90%高得房率带来宽适后排，配合多达38处储物空间和764L行李容积，真正将“装你想装”落到实处。145°无极电动零压后排座椅、全车通风/加热/按摩功能，则让舒适不再只是驾驶席的专属。

在驾控层面，A06凭借全铝前双叉臂+后五连杆独立悬架、46处软连接与自适应液压阻尼等越级配置，打造出扎实稳健的行驶质感。而800V碳化硅高压平台与6C闪充技术的加持，更使其实现“充电10分钟，续航330公里”的高效补能表现，从容应对多种用车场景。

长安启源A06

大美舒享新家轿

「价格权益全球发布」



纯电版 官方指导价:

630 激光Ultra+

14.99万

630 激光Ultra

13.99万

630 舒享Ultra

13.99万

630 Max

12.99万

510 Max

11.99万

510 Pro

10.99万

增程版 官方指导价:

240 激光Ultra

12.99万

240 Max

11.99万

即刻下订享

至高价值36000元, 8大超值权益

金融礼¹

标准金融: 10万3年0息
U+金融: 12万3年0息

换购礼²

标准置换: 至高6000元
U+置换: 至高8000元

炫色礼

限时1000元享价值3000元
落霞紫车漆

推荐礼³

下订客户推荐购车享好礼
(包含600元红包, 免费充电桩)

充电礼⁴

599元购价值3399元充电桩
含安装

生态礼

限时交付赠送中控物理按键
和碳纤维自动折叠伞

流量礼

基础流量终身免费
娱乐流量3年免费 (6G/月)

服务礼⁵

五大承诺直赔, 免费上门取送车
免费爱车回运

3大安心保障

质量保障⁶

三电终身质保
整车6年或15万公里质保

电池保障⁷

动力电池衰减只换不修

零燃保障⁸

发生自燃 1:1 赔付

购置税补贴: 在 2025 年 11 月 30 日 (含) 前完成锁单, 非客户原因导致车辆在 2026 年开票交付, 可享受跨年购置税差额补贴。

双 11 限时金融权益

标准金融礼

10万3年0息



10万5年0息

U+金融礼

12万3年0息



12万5年0息

11月30日前 (含) 锁单, 可享受双11限时金融权益。

越级舒享

- 800V碳化硅高压平台+6C快充
- 全铝前双叉臂+后五连杆悬架
- 天枢智能驾驶辅助激光版
- 超迈145° 无级电动零压后排

- 全年四季零压电动座椅 (带通风/加热/按摩)
- 20扬NEVO Sound天枢源声音响
- 拍一拍同级最大764L电动前/后备箱

- 四门双层隔音玻璃
- 2.5m²超大玻璃车顶+电动遮阳帘
- 9.5L双层双用车载冷暖冰箱

- 金融礼: 630 激光 Ultra+ 专享 U+ 金融礼至高 12 万 3 年 0 息, 其他车型享标准金融礼至高 10 万 3 年 0 息。
- 换购礼: 630 激光 Ultra+ 专享 U+ 换购礼, 本品置换 8000 元, 它品置换 6000 元; 其他车型享标准换购礼, 本品置换 6000 元, 它品置换 5000 元。
- 推荐礼: 推荐下订并开完购车, 推荐人奖励 600 元现金红包, 被推荐人奖励免费充电桩, 推荐人最高可享 6 次现金红包。
- 充电礼: 包含 7kW 充电桩, 含首任车主 30 米无障施工安装服务, 超出 30 米无障施工范围产生的施工费用需额外支付, 非安装用户不享获赠充电桩设备。
- 服务礼: ①五大承诺直赔: 五大承诺是指: 质保安心、主动安心、便捷安心、透明安心、承诺未兑现赔付直赔, 具体服务政策详见授权门店。
②免费上门取送车: 30 公里内免费上门取送车, 每年 4 次, 取送各算 1 次;
③免费爱车回运: 部分城市在春节、五一、十一等出行旺季, 不定期开展爱车免费托运回家活动, 具体以当期服务政策为准。
- 质量保障: 三电终身质保, 限首任非营运车主, 且每年行驶里程不超过 35000 公里, 整车 6 年或 15 万公里质保, 限非营运车辆, 以先到为准。
- 电池保障: 动力电池衰减只换不修, 限首任非营运车主, 且每年行驶里程不超过 35000 公里, 当动力电池包衰减值 > 30%, 可免费更换动力电池包。
- 零燃保障: 发生自燃 1:1 赔付, 属长安启源和车主共同确认排除外力因素, 仅因车辆动力电池包质量问题导致自燃起火, 按国家《火灾事故认定书》赔付。
- 活动时间截止 2025 年 11 月 30 日。

*本内容涉及的外观、功能和配置不代表实车数据承诺, 车辆实际外观、配置、功能以官方正式发布的为准。

东梦汽车网
DONGMENGQICHEWANG

智能安全是A06另一大亮点。基于SDA架构实现控制双冗余，配合1颗激光雷达、3颗毫米波雷达、12颗超声波雷达与11个摄像头组成的感知系统，构建出覆盖多场景的主动安全能力。值得肯定的是，长安启源积极响应用户对静谧性的需求，将变截面双层夹胶隔音玻璃标配于Ultra车型，体现出“用户导向”的产品思维。

从制造标准到性能验证，A06也展现出高起点：与林肯共线生产，依托全封闭自动化产线、0.1mm高精度冲压等工艺保障品质；81.86km/h的麋鹿测试成绩和从珠峰到高环的极限挑战，则印证其硬核机械素质。

作为已跻身全球新能源品牌销量前十的品牌，长安启源凭借A06进一步强化“央企新能源，当然选启源”的市场认知。在竞争日趋白热化的中型家轿市场，A06不仅以价格、配置、技术构建出差异化竞争力，更通过用户共创、交付保障等软性服务提升品牌温度。未来，以A06为起点，长安启源如能持续夯实“安全+智能”的技术标签，有望在主流新能源市场占据更稳固的一席之地。

HTML版本：[仅1099万起，长安启源A06下订即可享受8大超值权益](#)