## 广州车展潮酷集结,坦克焕新越野彰显中国力量!

来源: 阮少修 发布时间: 2025-11-23 17:23:05

2025 年 11 月 21 日,第二十三届广州国际汽车展览会盛大启幕,坦克品牌携全家族重磅阵容惊艳亮相,以文化赋能、技术硬核与用户共创的多重优势,成为展会焦点。其中,承载极地科考荣耀的坦克 300 极地版全球首发并开启预订,限量 300 台引爆抢订热潮;全新坦克 400 敦煌紫、坦克 500 敦煌绿携 "紫气东来""逢绿必贵"的美好寓意潮酷登场,成为全场打卡圣地,用 "铁汉柔情"的品牌主张,书写中国越野的潮流新篇。

坦克 300 极地版: 极地荣耀加持, 越野图腾再升级

作为首款登陆南极的中国越野车,坦克 300 此前已获 "中国南北极考察选用产品" 认证,随 "雪龙 2 号" 奔赴南极长城站承担科考保障任务,为中国极地科考注入硬核越 野力量。此次车展首发的坦克 300 极地版,是品牌与用户多维共创的结晶,限量 300 台一 经开启预订便引发关注。

新车细节满满彰显极地身份: "极地荣耀" 徽章融入雪山元素, "极地锋芒" 拉花复刻南北极山脉轮廓,专属 "极地橙" 车色采用国际通用安全色,既成冬日视觉焦点,又暗含 "心想事橙" 的美好祝愿,座椅头枕更嵌入南极长城站经纬坐标 "极地印记"。动力上提供 2.4T 柴油高性能发动机与 2.0T 汽油高功率发动机选择,标配 AT 全地形越野轮胎、9500 磅无线遥控绞盘等极境装备,搭配远程控制前风挡加热、自动加热喷嘴等配置,轻松攻克严寒环境用车痛点。此外,拥有 13 年极寒高原试验经验的全能工程师顾新雷,将驾驶新车奔赴南极履行科考使命,续写坦克品牌的责任与担当。



从越野玩家的穿越伙伴,到环塔赛事的冠军座驾,再到国家科考任务的可靠装备,坦克 凭借扎实技术与用户信任,走出中国越野的自信之路。 双车潮启: 敦煌色彩邂逅岭南文化,解锁打卡新地标

广州兼具传统底蕴与潮流活力,这种精神与坦克品牌造车哲学不谋而合。此次车展,坦克以中国传统文化为灵感,打造"紫气东来""逢绿必贵" 主题展台,成为年轻人争相打卡的热门地点。

全新坦克 400 敦煌紫, 灵感源自敦煌莫高窟千年壁画的深邃色泽, 既承载 "紫气东来" 的祥瑞寓意, 又深度契合岭南文化。其机甲美学设计打破传统 SUV 边界, 凌厉线条与立体型面塑造未来感造型, 如同醒狮少年对传统狮头的潮流改造。这款年轻人的 "潮酷装备" 上市两周终端成交量近 5000 台, 热度持续飙升。

全新坦克 500 敦煌绿,传承敦煌壁画的文化底蕴,象征 "逢绿必贵" 的吉祥寓意,以百万级质感诠释新中式豪华。设计上借鉴皇家宫殿风骨,举折中网、斗拱大灯、承天腰线等细节融入东方美学,尽显格调。动力方面搭载 Hi4-Z 功率分流架构,灵感源自都江堰工程智慧,实现 201km 纯电续航与 4.3 秒零百加速的出色表现,10 月成交量达 7609 辆,稳居高端越野市场核心地位。

用户共创引爆热潮: "GWM = 给我买" 成现象级热梗

坦克品牌的高人气,离不开用户的深度认可与热爱。2025 KPL 总冠军 AG 超玩会队长梦泪作为全新坦克 400 首位车主,将车辆赠予爱人,并趣味解读车尾 "GWM TANK" 标识为 "给我买坦克",硬核浪漫引发全网热议,让 "GWM = 给我买" 成为现象级热梗。

长城汽车董事长魏建军也加入热潮,订购坦克 400 敦煌紫赠予爱人,进一步推动 "坦克是送给爱人的潮酷礼物" 成为共识。截至目前,坦克品牌累计用户即将突破 80 万,在中国越野车市场市占率过半,每卖出两台越野车就有一辆是坦克,实现从 "市场选项" 到"消费信仰" 的跨越。

此次广州车展,坦克品牌以强大产品矩阵展现核心竞争力,用文化与技术点燃岭南越野新风潮,更推动中国越野文化走向世界。展望 2026,坦克将持续以用户体验为锚点、技术创新为方向,推出更潮酷、更年轻、更智能的产品,打破外资在全球越野技术高地的垄断。 未来,坦克将与近 80 万 "坦克手" 一起,探索更广阔疆域,书写中国越野的潮流新章。

HTML版本: 广州车展潮酷集结,坦克焕新越野彰显中国力量!