

京东疯了！第一辆车4万5开走，4S店连夜开会！

来源：林建宏 发布时间：2025-11-23 17:40:21

京东卖车了！第一辆“国民神车”价格曝光，4万5开走？

京东突然宣布卖车了，而且第一辆车就叫“埃安UT super”，价格直接把人看傻眼——电池租用版最低只要4万54，整车买也就8万59。这价格比市场预期低了一大截，京东自己调研过，83%的人就盼着这车别超过10万，现在直接打了个骨折。更狠的是，前15000名下单还有补贴，PLUS会员前1000名白送2500块京东卡，电池租金从499降到399，连车险都打8折。京东这是要干嘛？难道真要跟4S店抢饭碗？

****这根本不是卖车，这是京东在下一盘大棋。**** 京东自己说了不造车，但联合广汽和宁德时代搞这么一出，明显是想把汽车当“大号家电”卖。想想看，以前买车得跑4S店，砍价、办贷款、上牌一堆破事，现在京东上点几下，车直接送到家，跟买台冰箱没区别。京东手里攥着几亿用户数据，知道谁最近搜过车贷、谁浏览过新能源车，这波精准打击比传统车企瞎猜市场需求强多了。而且宁德时代的电池租用方案，直接把购车门槛砍到5万以下，这是在学特斯拉的“电池租赁”，但玩得更狠——3年后租金还能全抵电池款，相当于白用三年电池。****京东这是用互联网思维把汽车行业的老规矩全掀了，以后买车可能真像买手机一样简单。****

说到这个，京东的“180天价保”和“延期交购置税全补”才是真杀招。现在新能源车降价跟跳水似的，今天买明天降两万，车主心态直接崩。京东直接承诺“降价10倍赔差”，这底气哪来的？无非是三方联手把利润压到极限，用销量换市场。****传统车企现在估计坐不住了，京东这种“电商+制造+能源”的铁三角组合，以后可能直接绕开经销商，价格战只会更惨烈。**** 比如去年比亚迪秦PLUS DM-i降到7.98万，直接把燃油车逼到墙角，现在京东再推个4万多的电车，五菱宏光MINIEV的日子怕是不好过了。



京东汽车

8分钟前 来自 微博网页版

由京东、广汽、宁德时代联合推出的

埃安UT super 国民好车正式官宣价格

电池租用价49900元

！叠加汽车补贴及京东E卡补贴

PLUS会员最低可至45400元

#国民好车 好车不贵

一份承诺，三大权益保障，戳下图一图读懂属于你的福利

>><http://t.cn/AXAUia3Z>

#汽车用品双11爆款清单# #国民好车,全民定制# #京东汽车#

京东养车赛道日# #京东11.11 又好又便宜# 收起



转发

评论



对了，这车本身也挺有意思。续航500公里，99秒换电，比普通版埃安UT多跑80公里，价格还更便宜。京东这是把“性价比”刻在脑门上了。**但别高兴太早，这种超低价模式能持续多久？** 京东现在靠补贴抢市场，等用户养成了网购汽车的习惯，后续服务费、换电费可能才是真正的“摇钱树”。就像当年网约车大战，前期烧钱补贴，后期涨价割韭菜，这套路太熟悉了。

京东这波操作，说白了就是用互联网的“快”打传统行业的“慢”。以后买车可能真不用跑4S店，手机点几下，车就开到家门口。不过话说回来，这种新模式会不会让汽车变成“快消品”？今天买明天换，反正便宜。你觉得京东卖车这事儿靠谱吗？评论区聊聊！#爆料##京东上的那点事##京东国民好车10万以下续航王者#

外观内饰

意大利 米兰设计



HTML版本： [京东疯了！第一辆车4万5开走，4S店连夜开会！](#)