5万代步车掀价战,互联网巨头暗战换电站,低价背后谁在算 计?

来源: 林奕翔 发布时间: 2025-11-23 17:56:17

11月9号晚□,京东、广汽和宁德时代一起推出了埃安UT Super,租电版卖4.99万,买断版8.99万,这个价格确实引人注意,毕竟同级别的比亚迪海鸥要七万多,五菱缤果也得六万起步,但那些车都是整车卖,埃安UT Super不一样,你花4.99万只买车身,电池得每月租,租金399块。

AION UT最低售价: 6.68万起最高降价: 0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间•性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 27辆

这模式早就有,蔚来几年前就推了BaaS电池租赁,盯的是三十万左右的中产用户,现在京东把这套玩法搬到了五万块的代步车身上,算盘打得挺响,租五年电池要两万四,车价加一块七万四,比买断省下一万五,可问题是,五年后电池不归你,到时候卖二手车,价码怕是要砍一半。

京东在这事上做了中间人,广汽造车,宁德时代建换电站,京东自己不碰生产,却把流量、会员和物流全搭进去,车只在京东APP卖,保养去京东养车,换电也得绕开京东生态,这路子跟雷军做小米汽车差不多,我们不卖车,我们卖服务。

服务靠不靠谱呢,京东说180天保价,99秒换电,可换电站现在全国才几百个,2026年打算扩到两千五百个,对比加油站十二万多个,充电桩一千三百多万个,换电站还是太少了,下雨天导航一查,最近的换电站离你五十公里外,你是不是更愿意找个充电桩,插上等半小时?。



这车五万块,主打宁德时代电池和五百公里续航,其他地方几乎没提,内饰怎么样,智能驾驶有没有,车机系统行不行,京东一个字都没说,感觉就是冲着网约车来的,司机要的无非是能跑、便宜、换电快,别的都不在乎,可普通人花五万买个能动的铁盒子,真值吗?。

AION UT最低售价: 6.68万起最高降价: 0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间•性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 27辆

说到底,京东做的还是流量的生意,他们不关心一辆车能赚多少钱,只想用便宜的价格 把人拉进自己的体系里,买这车之前,你得想清楚三件事。



每月交电池租钱, 能接受这电池一辈子都不归你吗。

二是愿意开一辆配置很低的车, 跑上五年, 不换, 也不抱怨。

三是能把用车的方方面面都搭在京东这套系统里,买油、修车、换胎、买配件、查路况、约 保养,全都能在京东上搞定,用起来顺手,省得来回折腾。



这车怎么样, 值不值, 得看你自个儿怎么想, 别以为真有天上掉馅饼的事, 互联网大厂的低价套路, 可能比你猜的还深。

HTML版本: 5万代步车掀价战,互联网巨头暗战换电站,低价背后谁在算计?