

花30万定了别克GL8陆尊被朋友嘲讽，说还不如买传祺向往M8宗师

来源：陈佩明 发布时间：2025-11-23 23:33:10

“GL8跌12%，M8涨45%”，这条五月销量截图在车友群里被转疯了。

有人甩了一句：“别克的江山要塌？”



”底下立马分成两派，吵到半夜没人服谁。



其实把两台车摆到眼前，答案比嘴炮简单：谁掏钱，谁用车，谁说了算。



先说钱。

GL8陆上公务舱看着官气，落地得添4万，购置税一分不能少；M8宗师插混直接免掉购置税，再薅1.8万新能源补贴，省下的钱够给孩子交一年兴趣班。

账一算，家庭用户心里先倾斜。

再聊场景。

机场接客户，GL8依旧金漆招牌，司机往那一站，老板脸上有光；可周末带娃去珠海露营，M8一句“你好小祺，露营模式”，三排座椅自己折成移动大床，GL8只能干瞪眼——它的座椅折叠还是2018年的老机关，扳得手指生疼。

安全这块，中保研最新成绩放桌上：25%偏置碰撞，M8全车G，GL8A柱肉眼可见地弯。

后排侧气囊更是硬伤，别克全系缺席，传祺直接给第三排都塞了气囊。

家里老人坐后面，心里踏实值几个钱？

没法标价，但真出事故就懂了。

油耗夏天最诚实。

GL8轻混顶着空调在市区晃，实测9.2L；M8把导航和电池打通，电脑提前算好下坡路，一样堵法，表显6.1L。

一年两万公里，油费差出四千多，够全家吃十顿海底捞。

残值率过去是别克铁粉最后的挡箭牌，三年65%对国产就是碾压。

可最新二手车商报价单里，M8宗师插混三年能给到70%，绿牌+OTA让车贩子也敢高价收。

时代真的翻篇了。

有人担心品牌面子。

其实接待客户也不非得GL8，深圳科技园现在流行“低调务实”，老板自己开M8，上车先演示语音超车，客户反而觉得这家企业够新。

反倒老派GL8，偶尔被当成租赁公司，场面一度尴尬。

传祺向往M8最低售价：26.99万起图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测暂无车友圈3221
车友热议二手车暂无

所以别纠结“谁取代谁”，市场只是把选择题细化：商务接待占比高，GL8仍是稳妥老汤；家里人口多、周末想出门撒野，M8宗师已经做出代际差。

钱包、场景、安全感，把这三样想清，选车就像点外卖，口味对了就行。

最后留个小尾巴：如果让你带爸妈出游，你会选哪台？

留言区说说，看是不是真有人为了那枚别克标，甘心放弃一张能躺平的大床。

HTML版本：[花30万定了别克GL8陆尊被朋友嘲讽，说还不如买传祺向往M8宗师](#)