

贾跃亭成了，牵手特斯拉！虽然听起来有点不可思议，但真的是拼了

来源：潘莹轩 发布时间：2025-11-24 02:56:47

11月13日上午，贾跃亭一条微博直接引爆全网——Faraday Future（简称FF）正式和特斯拉签署合作协议，这对曾经被外界视作“死对头”的车企，居然从竞争变成了盟友！消息一出，网友们都炸了锅，有人说“活久见”，也有人调侃“贾跃亭这波流量密码玩得太溜”，但很少有人知道，这背后藏着FF濒临绝境的挣扎，也藏着特斯拉的生态布局算计。

先说说这次合作的核心干货，可不是虚头巴脑的宣传。按照协议，从2026年起，FF的下一代FF 91(图片)和即将推出的FX Super One纯电车型，都会装上NACS北美充电标准接口，在北美、日本、韩国直接能用特斯拉的超级充电网络——足足28000座充电站，再加上原本就合作的ChargePoint、EVgo等DC快速充电网络，合计覆盖超过45000个快充站点，相当于给FF用户开了“充电自由”的绿灯。要知道，FX Super One本来就计划今年年底在美国首车下线，还分了GOAT、Max、Pro、Standard四个版本，现在解决了充电这个大痛点，无疑是给交付量上了个保险。



但谁能想到，此刻看似“风光牵手”的贾跃亭，其实一直在悬崖边徘徊。FF的日子有多难？2025年Q1财报显示，公司总负债高达3.82亿美元，单季运营亏损就有4380万美元，现金储备只剩1800万美元，7月份融到的1.05亿美元，按这个烧钱速度也就够撑7个月。更尴尬的

是，号称“产能突破”的汉福德工厂，至今还在用2019款FF 91的焊接夹具，累计交付量始终停留在两位数，今年股价更是跌了70%。贾跃亭4月份刚当上联席CEO，扛下了财务、法务、供应链的重担，一边要应对92亿元的未履行债务，一边要赶年底首车下线的死线，这次和特斯拉合作，与其说是“蹭热度”，不如说是绝境中的“续命之举”。

而特斯拉愿意伸出橄榄枝，也不是单纯“讲情面”。现在美国对中国电池的叠加关税高达40.9%，特斯拉一直在搞“区域化供应闭环”，既要规避地缘政治风险，又要扩大自己的NACS充电标准生态。FF虽然体量小，但瞄准的是高端市场，接入特斯拉超充网络，既能让NACS标准的覆盖面更广，又能给自家充电网络带来更多流量，属于“双赢”的买卖。其实早年间，贾跃亭就说过特斯拉和FF是“人类科学发展的战友”，马斯克也提过FF用过特斯拉的备选商标，这次合作也算是圆了多年前的“默契”。

在我看来，这事儿压根不是“贾跃亭为了关注度硬蹭”，而是成年人的现实博弈。对FF来说，有了特斯拉超充网络背书，不仅能解决用户的核心顾虑，还能吸引更多投资，毕竟年底交付是最后的死线；对特斯拉而言，多一个盟友就少一个竞争对手，还能巩固充电标准的话语权，何乐而不为。贾跃亭这一路“为梦想窒息”了这么多年，虽然争议不断，但这份坚持确实难得，这次合作能不能成为他的“翻身仗”，关键还得看FX Super One的交付质量和市场反馈——毕竟光有充电网络不够，车子本身能打才是硬道理。

不过网友的疑问也不是没道理：FF的核心技术到底硬不硬？汉福德工厂1.2万台的年产能，能不能支撑起5万台的年目标？特斯拉会不会只是“浅尝辄止”，后续有没有深度合作的可能？你觉得贾跃亭这次是真的“成了”，还是又一次“画大饼”？欢迎在评论区聊聊你的看法～

HTML版本：[贾跃亭成了，牵手特斯拉！虽然听起来有点不可思议，但真的是拼了](#)