

电车养车一定更便宜？年开几千公里的用户，可能越开越亏

来源：王志源 发布时间：2025-11-24 06:37:06

“电车用电比油车加油省，养车成本肯定更低”——这是很多人买电车的核心理由。但实际用车后，不少用户发现：尤其是年行驶里程只有几千公里的人，电车的养车成本不仅没优势，甚至可能比油车还高。问题的关键，在于大家对“省钱”的认知存在3个常见误区。

误区1：电费优势，被低里程“摊薄”得几乎看不见

电车最直观的省钱点是能源成本，但这个优势需要足够的行驶里程来支撑。

举个实际例子：假设电车百公里电耗15度，家庭电价0.6元/度；油车百公里油耗8升，油价8元/升。单看每公里成本，电车0.09元、油车0.64元，差距确实大。


中国人民财产保险股份有限公司宁波市分公司


宁波车尊享无忧汽车服务有限公司

-6566.35

-972.00

当前状态	支付成功	当前状态	支付成功
支付时间	2025年11月1日 12:05:37	支付时间	2025年11月1日 11:56:07
商品	中国人保宁波市分公司收保费	商品	宁波车尊享无忧汽车销售服务有限公司
商户全称	中国人民财产保险股份有限公司宁波市分公司	商户全称	宁波车尊享无忧汽车服务有限公司
收单机构	财付通支付科技有限公司	收单机构	银联商务支付股份有限公司

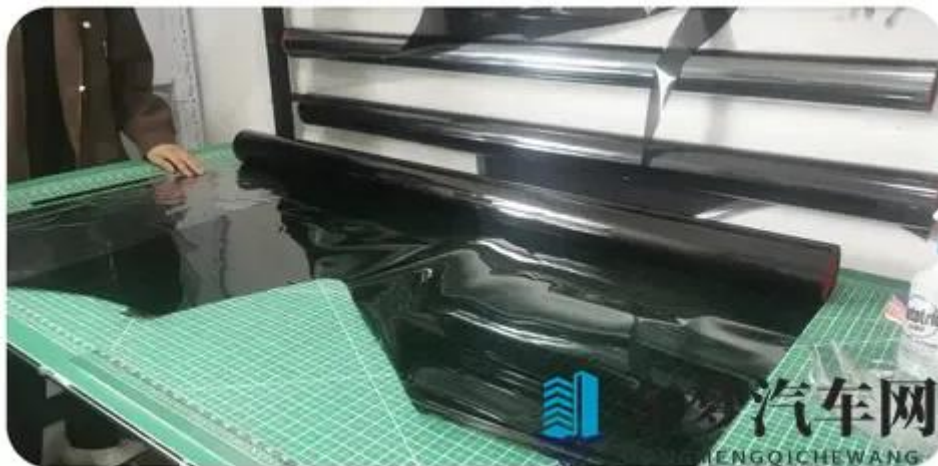


东梦汽车网

DONGMENGQICHEWANG

但对年开5000公里的用户来说：电车一年电费450元，油车一年油费3200元，看似省了2750元。可这笔省下来的钱，在车辆总拥有成本（比如车价、保险、折旧）里占比极低，根本抵不上电车其他方面的额外支出。

简单说，开得越少，电费省下来的钱就越少，电车的能源优势也就越不明显。



误区2：只算电费，忽略了电车更高的固定成本和时间成本



养车不是只花能源钱，电车的隐性成本往往被忽略：

- 保险更贵：电车的电池、电控等核心部件价值高，维修难度大，保险公司的承保风险也高。同价位的电车，车损险、第三者责任险的保费，通常比油车贵一截，这是每年固定要

花的钱；

- 折旧更快，亏得更多：电车技术更新快，保值率普遍比油车低。哪怕你一年只开几千公里，卖二手车时，电车的贬值金额可能比油车多好几万，这才是最大的隐性成本；

- 充电的时间成本不低：没有固定充电桩的用户，得跑公共充电桩，还要排队、等待充电，一套流程下来比加油耗时多得多。对开得少的人来说，每次充电的时间成本，早就抵消了电费的优势；

- 充电位成本：如果为了装充电桩额外租车位、付安装费，或者依赖高价公共充电桩，电费的优势会进一步缩水。

误区3：低估了油车对低里程用户的“省钱优势”

传统油车看似“用油贵”，但对年开几千公里的用户来说，反而有不少隐性节省：

- 维修保养花得少：电车虽然保养项目少，但低里程用户开得少，油车的保养周期也会拉长（比如半年或一年保养一次），实际一年花的保养费并没多少，和电车的保养成本差距不大；

- 维修更方便省钱：油车技术成熟，维修网点遍布全国，配件容易买还便宜；电车的三电系统维修需要专业设备和技师，哪怕是小故障，维修成本也可能更高，选择还少；

- 没有电池更换风险：电车的电池有衰减寿命，虽然新车有质保，但质保期过后，更换一块电池可能要花数万元，而油车根本没有这笔潜在支出。

结论：开得少，选电车未必划算

对年行驶里程只有几千公里的用户来说，“电车养车更便宜”其实是个误区。电费省下来的钱，很可能被更高的保险费、更快的折旧、充电的时间成本抵消。

反而油车在保值率、维修便利性、固定成本上更有优势，对低使用强度的用户来说更划算。

所以买电车前，别只盯着“电比油便宜”，一定要先算清自己的实际需求：一年能开多少公里？有没有固定充电桩？是否在意二手车保值率？

开得多、有充电条件的用户，电车确实能省钱；但一年只开几千公里、充电不方便的用户，盲目买电车可能越开越亏，选油车反而更务实。适合自己的，才是最省钱的选择。

HTML版本： [电车养车一定更便宜？年开几千公里的用户，可能越开越亏](#)