

# 京东刚上架一台454万500公里续航的新车，把网友都看懵

来源：惠协发 发布时间：2025-11-24 12:36:52

如果机友们网上冲浪强度比较高。

应该有刷到前阵子京东搞了一台“国民好车”，还在京东App上搞了个「001特别版」拍卖活动。

这突如其来的“造车”，当时也是引起了网友们的一顿调侃和讨论。

合着东哥不仅要电商、做外卖。



现在连新能源车都要下场造了？

埃安UT super 整车购买价 89,900元

补4000元 购车补贴 限时15000名用户 12月31日前完成申报

¥85,900 东梦汽车网 DONGMENGQICHEWANG 限时整车购买价

直到前两天，所谓的「京东第一台车」发布后，网友们才知道了它是怎么个打法。

AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 27辆  
没错。



京东并不是真的下场自己造车。

而是跟广汽、宁德时代联手，在各自领域发挥优势，推出了一——

埃安UT super

翻译成大白话，就是京东提供销售渠道和售后保养，广汽提供整车制造，宁德时代提供电池和换电站。

更骚的是...

这里头甚至还有华为的戏份。

具体是这么个事儿。

埃安UT super的车内配备车机屏幕、处理器和传感器等基础硬件，基础的功能由自带车机来保障。

至于App生态、文件存储和系统更新啥的，主要靠「华为云车机」来实现。

跟云电脑、云游戏和云手机差不多。

算力在华为的云服务器上，车机屏幕只起到一个“远程控制”的作用。

然后华子的云端算力，大伙都懂的。

理论上来说，这车子的App生态、算力、内存和系统，都可以无限迭代。

机友们可能很好奇：

一台车上，有京东、华为、宁德时代和广汽的技术，那它的价格岂不是也Buff叠满？  
恰恰相反，这车真的不贵。

整车购买价8.99万元，选择换电方案的话，只需要4.99万元。

如果大伙是前15000名下单，还能领取额外补贴。

最终换算下来——

租电版实际到手价4.54万元，电池月租399元/月。

整车购买价8.59万元。

那么问题又来了。

租电版不到五万块钱的电车，咱们又能买到啥配置、啥体验呢？

首先是外观上。

埃安UT super，跟2025款埃安UT长得几乎一模一样。

前包围两侧有辨识度拉满的“四点”光源车灯。

搭配上上面的两侧大灯，愣是有点像个表情包。

配色上有香榭米和莫奈紫。

肉眼看去，机哥觉得紫色好看一些。

要是实在觉得单调，也可以选择官方的车衣搭配服务。

修饰一番，也多少能整出点运动风味。

侧面这一块。

我比较关注它的门把手形态。

但看实车图，有的图片是全隐藏式门把手。

有的图又是半隐藏式门把手。

那估计是个可选配置，合理。

奥迪Q8最低售价：52.48万起最高降价：26.20万图片参数配置询底价懂车分4.25懂车实测空间·性能等车友圈4.1万车友热议二手车28.80万起 | 90辆

内饰设计倒是没啥特别的。

电子怀档、中控大屏、仪表盘、中置储物架一应俱全，都是熟悉的新能源车味儿。

唯独在车机互联这一块，机哥看了一眼，覆盖范围属实有点广。

什么HiCar啊，CarPlay啊，Carlink等互联协议，一个都没落下。

甭管你是鸿蒙、苹果还是安卓手机，都能跟这车子进行互联。

轻轻松松就能实现手机投屏、音乐流转和导航。

然后是三围尺寸。

埃安UT super车长4270mm、车宽1850mm、车高1575mm。

数值和定位，都是标准的纯电A级小车。

但它的轴距却有2750mm，比比比亚迪海豚还多出60mm，这就意味着它的后排空间会比较充足。

AION UT最低售价：6.68万起最高降价：0.30万图片参数配置询底价懂车分3.38懂车实测空间·性能等车友圈1.6万车友热议二手车5.68万起 | 27辆

除了空间上有所越级。

埃安UT super的续航，也是机哥觉得竞争力比较强的一点。

原版2025款埃安UT的纯电续航，实际上只有330km和420km可选。

而经过“魔改加强”后的埃安UT super。

CLTC续航却一举拉到500km。

在机哥的印象中，续航有500km的纯电小车，好像还真没几台。

五菱缤果、名爵MG4、悦意03...

如果要再加上一个「可换电」的条件。

埃安UT super在同价位里，似乎也没有完全对标的竞品。

毕竟蔚来萤火虫，价格都去到十万以上了。

动力也算是在同级车里，比较主流的那一档

100kW前置电机，和2025款埃安UT一模一样。

整个新车的配置和定位捋下来。

机友们应该能感受到，埃安UT super的打法有多骚。

它知道10W内的车，受限于成本和车身，续航不可能做到高，所以就搞了个换电版本。

支持所有宁德时代巧克力换电站，99秒满血复活。

对于不想频繁换电的车主来说。

75kW的快充功率够用。

它也知道10W内的小车，不可能给到算力太高的智能座舱。

所以干脆就不追求顶配芯片硬件，直接用「华为云车机」，享受无穷无尽的算力。

什么叫肉体苦弱，机械飞升啊？（后仰）

它更加知道，车主们可能担心售后保障问题。

所以京东进场了，除了独家线上销售渠道，也支持埃安UT super去京东养车3000多家门店进行保养。

这几板斧打下来，埃安UT super便有了和同价位主流车掰掰手腕的能力。

对比海鸥和缤果，它有更长的续航和换电优势。

对比蔚来萤火虫，它用一半的价格，实现了同样的换电功能。

firefly萤火虫最低售价：11.98万起  
图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测空间·性能等  
车友圈8878车友热议二手车6.98万起 | 11辆

但真要说它是「半价蔚来」吧。

我感觉现阶段又差点意思。

主要是宁德时代巧克力换电站，覆盖率还不算高，现在只有800座。

很多三四线城市，可能会面临“有车没站”的问题。

而蔚来换电站，已全国已经有3500多座了，基本上去哪都能换电。

其次是云车机比较吃网络。

如果去到信号差的车库，或者去信号比较差的景区，能不能正常使用云App，确实是个问题。

毕竟这年头，连云游戏和云手机，都不算特别普及。

可能厂商们也知道这些问题，需要时间去解决。

所以综合下来，给到了不到5万的“入场票”，再用换电+云车机+大空间+长续航这几板斧，尝试吸引和留住用户。

至于这套模式走不走得下去、能不能让广大意向车主们买单。

咱们就蹲一个后续销量好了。

图片来自网络

HTML版本：[京东刚上架一台454万500公里续航的新车，把网友都看懵](#)