

燃油车还能打？第三代领克03用性能和智能告诉你答案

来源：蔡美惠 发布时间：2025-11-24 13:09:10

在新能源浪潮的裹挟下，燃油车的存在似乎越来越边缘。无论社交媒体还是街头巷尾，人们谈论更多的是续航、快充、智能座舱和电驱系统，仿佛“纯燃油车”已经成了上一代产品的代名词。但现实情况是，当我们真正去看市场销量榜，就会发现燃油车依然占据着庞大的市场份额，尤其是在紧凑级轿车领域，依然有大量用户在理性地选择燃油动力。而在这个被认为“红海”的细分市场里，第三代领克03(图片|配置|询价)，正在用一场全维升级告诉大家：燃油车的故事，还远没有结束。

领克03最低售价：10.38万起最高降价：1.80万图片参数配置询底价懂车分3.89懂车实测空间·性能等车友圈69万车友热议二手车3.58万起 | 1428辆一、从“机械质感”出发，重拾燃油车的驾驶信仰

一台燃油车能否打动人，最核心的还是机械素质。领克03(逛导购)从诞生起就主打“性能轿车”定位，第三代车型在动力层面的提升更是有的放矢。全新Drive-E 2.0TD T5 Evo发动机与爱信8AT变速箱的组合，带来了272Ps的最大马力和400N·m的峰值扭矩。相比上一代车型，不仅功率更高、扭矩更大，加速表现也从6.9秒提升至6.5秒。很多人对数字没有直观感受，但如果你开过上一代03，你会明显感到新车在油门初段响应更积极，中后段加速更线性、更持久。尤其是高速再加速时，那种深厚的动力储备让人印象深刻。关键是，这种“快”，并不是靠暴躁的调校，而是一种可控、可持续的力量释放，这正是成熟动力系统的魅力所在。

同时，领克03(用车口碑)依然保留了1.5T版本，181Ps的动力输出、290N·m的扭矩参数，足以覆盖大多数城市用户的通勤和家庭使用需求。7速双离合变速箱在日常驾驶中平顺性表现不错，换挡逻辑干净利落。在油价依旧高企的今天，兼顾动力与经济性，正是这类用户的刚需。换句话说，第三代领克03用两套成熟动力系统，精准覆盖了“性能玩家”和“实用派”两类受众，形成了差异化优势。

更值得一提的是底盘与操控。作为一台紧凑级轿车，领克03从平台架构上就拥有先天优势。基于CMA架构打造的悬架调校偏运动取向，支撑感充足，转向指向性清晰。无论是城市快速路的变道，还是郊区弯道的连续过弯，它的底盘反馈都足够紧凑、干脆。对于那些习惯德系车质感、追求驾驶沟通感的用户来说，第三代领克03是少有能在自主品牌中提供类似体验的车型。



二、“燃油车也能智能”，从车机到驾驶的双重升级

智能化，是过去几年汽车领域的关键词。很多用户认为这是新能源车的卖点，而第三代领克03正是想打破这种刻板印象。它不仅配备了全新的LYNK Flyme Auto车机系统，更在交互、响应和生态层面进行了深度优化。

这套系统在日常使用中操作逻辑非常清晰，界面UI延续了手机操作的直觉感，屏幕滑动、菜单切换、语音响应都非常流畅。支持手机无缝互联、可视化导航、智能场景模式以及三屏联动功能，驾驶员、副驾与中控屏信息可以同步显示，体验上非常接近主流新能源车型的“智能座舱”。对于燃油车用户来说，这是一次明显的“代际跨越”——过去你可能觉得车机只是个导航屏，现在它几乎成了行驶中最重要的信息枢纽。



除了车机系统，第三代领克03还搭载了领克全新“千里浩瀚辅助驾驶H3方案”，实现了39项辅助驾驶功能。这套系统涵盖高速NOA领航辅助、全场景自动泊车（RPA+APA）、城市

跟车辅助（ICC+TLA+SGW）等功能。简单理解，就是在高速上能自动变道、在地库能自己泊车、在城市拥堵中能自主跟停。虽然这套系统不会完全取代驾驶员操作，但能极大减轻通勤中的精神负担。尤其是长途驾驶时，NOA能根据导航信息智能调整速度、自动识别匝道出口，让驾驶过程更轻松。在安全层面，这种高阶辅助并非噱头，而是真正的“主动防护”。系统能通过传感器与算法提前预判风险，并在关键时刻辅助驾驶员做出规避动作。这也让第三代领克03在同级燃油车市场中拥有明显差异化优势——智能化，不再只是新能源车的专利。



三、冠军基因落地：把赛道经验带回生活

如果说领克03的“性能标签”来自营销，那它的赛事成绩就是好的证明。从2019年到2024年，领克Cyan Racing车队驾驶领克03 TCR赛车在国际顶级赛事中拿下六年七冠——包括WTCR三连冠与TCR世界巡回赛两届年度总冠军。这些成绩并非虚名，而是领克在底盘调校、动力匹配、空气动力学等方面长期积累的成果。

第三代领克03正是这些技术下放的受益者。无论是底盘的整体刚性，还是空气动力学优化，甚至包括可选装的碳纤维驭风尾翼，都是将赛车理念民用化的成果。对于普通用户来说，也许不会去赛道“压秒”，但那种车辆在高速变线时的稳定感、入弯时的循迹性，正是这种“冠军基因”的体现。领克03系列如今已经形成完整的性能家族矩阵，从基础版到03+、03++再到TCR赛车和概念车，覆盖从民用到赛道的全链路体系。这种体系化的性能哲学，是多数同级品牌所不具备的。

四、设计焕新：年轻、精致、充满运动张力

设计是领克03一直的强项。第三代车型在保留标志性轿跑姿态的同时，注入了更多细节精进。全新的猎风前脸造型更具空气动力学特征，整体更低趴但不夸张。新增的极光银车色在光影下呈现出细腻金属层次感，非常契合其“性能轿车”的气质。

内饰部分，新增炽热红与纯粹白两种全新配色，搭配原有暗曜黑风格，为不同性格的用

户提供多样选择。值得一提的是，碳纤维驭风尾翼在Halo与Ultra车型上可以选装，不仅美观，还能在高速行驶时有效提升空气下压力，增强车辆稳定性。这种从外到内的焕新，让第三代领克03不再只是“好开”，也变得“好看”。在年轻消费群体越来越重视“个性表达”的今天，这种兼顾性能与设计的平衡感，正是它被更多人选择的原因。

五、安全与价格：理性选择的底气

领克品牌一直将安全放在第一优先级。从整车结构到被动防护，领克03始终延续高标准。车身采用高强度钢结构设计，并配备多项主动安全系统。加上前面提到的辅助驾驶方案，构成了全方位安全防护体系。安全不只是一组参数，而是一种用户信任。对于年轻家庭或日常通勤用户而言，这种看不见的“安全感”，往往比配置表上任何一项功能都重要。

在购车权益方面，第三代领克03同样展示了诚意。11月限时指导价10.38万元起（包含官方提供的购置税补贴、保险补贴及领享金），对于一款性能与智能双重升级的燃油车来说，这个价格区间竞争力非常突出。对于刚毕业、刚成家、想拥有一台既能通勤又能偶尔撒野的年轻用户来说，这样的政策确实降低了“尝鲜”成本。

六、市场视角：为什么是领克03？

如果我们从更大的市场维度来看，紧凑级轿车依旧是国内用户保有量最高的细分市场。消费者普遍希望车型能兼顾代步、舒适、空间、性价比与驾驶乐趣，而这些恰恰是第三代领克03擅长的领域。相比合资品牌，领克03在配置、动力与智能化层面更具吸引力；相比同价位国产车型，它的底盘质感与品牌调性又更具高级感。对于那些在新能源与燃油之间犹豫的消费者而言，它提供了一种更平衡的方案——既保留传统燃油车的驾驶质感，又兼顾智能化体验。

从用户口碑看，上一代领克03车主普遍反馈“开得久越顺手”“底盘紧凑”“智能系统更新快”，这在燃油车群体中并不多见。第三代车型在此基础上进一步强化产品差异化，可以说既延续了品牌一贯的运动基因，也完成了燃油车在智能时代的自我进化。

尾声：属于燃油车的新篇章

当新能源车以续航、智能、科技为标签不断扩张时，第三代领克03用自己的方式做出了回应——不是盲目对抗潮流，而是让燃油车重新焕发生命力。它让那些仍然热爱油门反馈、喜欢机械操控的驾驶者找到归属感，同时让他们在智能化、舒适性、安全性上无需妥协。

领克03最低售价：10.38万起最高降价：1.80万图片参数配置询底价懂车分3.89懂车实测空间·性能等车友圈69万车友热议二手车3.58万起 | 1428辆

燃油车不会因为时代变化而失去意义，它的价值在于提供一种更直接、更真实的驾驶体验。第三代领克03正是这种体验的延续者，也是中国品牌燃油车中少有还能让人心动的存在。在这个快速电动化的时代，它就像一位坚持理性、保有热血的玩家——不盲从、不浮躁，用实力证明：真正的驾驶乐趣，从未过时。

HTML版本：[燃油车还能打？第三代领克03用性能和智能告诉你答案](#)