

面对如此便宜的奔驰纯电CLA，为何消费者还是这么意难平？

来源：陈玉芸 发布时间：2025-11-10 17:25:02

虽然这几年BBA的纯电，都被大家戏称为杂牌电车，但大家对于BBA的纯电还是非常关注的，毕竟上百年的造车底蕴摆在那，大家都期待BBA能够真正在产品上进行反击，比如上汽奥迪的E5上市后销量就破万了，说明只要产品力跟上时代，消费者还是愿意为BBA买单，对于奔驰的期待同样如此。

11月5日，全新奔驰纯电CLA正式发布上市。和传统发布会把悬念留到最后一刻不同，这次开场不久便把大家最关心的价格给揭晓了。售价比预售阶段降低了不少，下探到25万以下，两款常规配置分别是24.9万元和28.56万元，另外还推出一款29.99万的冠军限量版（100台限量发售）。

这款车可以看作是奔驰在纯电市场的全新反击之作了，不仅CLA纯电是目前奔驰最便宜的纯电产品，其还有着800V高压技术、全新操作系统以及高速领航辅助驾驶系统，还有着866公里的续航，产品力确实是跟上时代了，不过打开各大汽车网站的评论区，网友对于奔驰的这款诚意之作也是非常意难平。



奔驰诚意给的很足了

虽然外观有很多人表示接受不了，但设计这东西仁者见仁，这里不多做评价，相信很多人也是看中三叉戟星标，至少是比之前的EQ系列好看了，这也是一大进步。

具体还是要看，CLA纯电在技术上给到的诚意，智能化方面，新车首搭奔驰全新自研架构，采用高通骁龙8295芯片，应用字节跳动豆包大模型，并搭载Momenta辅助驾驶系统，支持高速领航辅助驾驶（NOA）、泊车辅助、循迹倒车等功能。

动力方面，新车配备800伏电气系统和电动两挡变速箱，CLTC工况下续航里程达866公里，百公里能耗10.9千瓦时，充电10分钟可增加370公里续航。

为了进一步降低能耗，全新奔驰纯电CLA配备两挡变速箱，1挡保障低扭输出、2挡控制电机高速行驶时转速降低一半以上，配合0.21Cd的风阻系数进一步达到节能的目的。相比于市面上大多数的单挡变速箱，CLA纯电高速续航表现应该会更好一些。

当然在安全上，奔驰还是非常舍得下成本的，梅赛德斯-奔驰参照全球标准对全新纯电CLA进行了150次碰撞测试的同时，还额外增加了30次专门针对中国市场车型版本的碰撞测试，这180次实车碰撞仅在中国就花费了超亿元的成本，这也是许多新势力望尘莫及的。

其主要竞争对手也是特斯拉Model 3，CLA纯电在尺寸上略大一些，不过仍然是定位紧凑型轿车，和小鹏P7尺寸上还是有差距，同时同价位续航也略少一些，但CLA价格要贵一万左右，这三台车的价格也是不分伯仲，相差不大，但似乎依旧是新势力的产品诚意更足一些，不过考虑到奔驰纯电转型的诚意，其在三电技术上也是能打的，电耗要低，智能与续航都是在线的，所以奔驰给的诚意已经是很足了。

消费者怎么还是意难平？

打开各大汽车网站的评论区，许多网友都是觉得这个车价格有点贵，除了能耗有亮点，其他和新势力与自主品牌相比优势不是很大等等意难平的评论。

售价和品牌定位来看，奔驰全新纯电长轴距CLA的核心竞争对手将锁定特斯拉Model 3。在车身尺寸方面，全新CLA比特斯拉Model 3的车身长43mm，但轴距短了45mm。相比特斯拉Model 3其产品力还是有一定优势的。

如果放大到同价位区间的国产纯电轿车里，还有极氪007、小鹏P7、小米SU7等等都在一定程度上和全新奔驰CLA形成错位竞争，并且价格上这些新势力车型还更有优势，这也是为何消费者对于奔驰真正意义上纯电产品的意难平的关键，并没有达到上汽奥迪E5那般的颠覆性的期待。

如果从CLA的整体产品力来看，800V高压架构、系统、在线的智能驾驶辅助能力，当下中国市场最看重的硬实力它基本上都具备了，当然价格不便宜，是奔驰在看不见的地方下了功夫，安全性应该还是值得信任的，同时价格贵一点也是想继续保持豪华品牌的形象，这一点也说得过去。

不过也有消费者表示，对这个车整体还是比较满意的，但唯一劝退点是城市领航居然是订阅制，好不容易建立上信任感就没了。

其城市领航辅助是4年免费，也就是说后期消费者如果用习惯了，就需要付费了，这一点和新势力与自主品牌免费使用是有差距的，而奥迪E5也是直接送的，不过相比特斯拉还是有诚意的。

从奔驰本身来看，CLA纯电已经是跨越式进步了，并且价格相比此前产品也要更具诚意，这是值得肯定的。对于那些追求品质、注重安全且不愿妥协于电动时代便利性的消费者而言，纯电CLA确实是提供了一个不错的选择。

但从市场来看，CLA纯电并没有达到消费者对于其颠覆性的期待，结合价格与产品力，其和新势力产品还是有一定的差距，希望后续奔驰纯电产品能够正视这种差距，用更多的诚意来与用户建立信任。

HTML版本：[面对如此便宜的奔驰纯电CLA，为何消费者还是这么意难平？](#)