

i6也救不了这逆风局？理想10月销量继续下滑

来源：李安徽 发布时间：2025-11-12 09:50:12

理想销量已经连跌了N个月了，10月销量仅有31767辆，以前蔚小理最稳当的就是理想，而现在蔚来和小鹏都有自己的销量担当，短期内不会有销量不足的问题，反而理想的销量反而一跌再跌，有人说，增程已经没有前途了。这说的太片面了，虽然理想靠增程起家，但是和新能源车三件套一样人手一份，理想的增程是最不能代表增程的增程。

理想MEGA最低售价：52.98万起图片参数配置询底价懂车分暂无懂车实测空间·性能等车友圈1.3万车友热议二手车41.98万起 | 32辆

边缘化的理想，一筹莫展



在现在的中大型SUV市场，已经由蓝海转为红海，大量的中大型SUV产品在今年问世，理想的优势受到了非常强的威胁。



而零跑可以说是目前市场上最有代表性的增程品牌，10月销量达到了70298台，在新势力品牌里，可以说是绝对的领先，廉价亲民的产品策略，让零跑一步步占领了不小的市场份额。



有人说，零跑的价格太过便宜，无法与理想相提并论。

理想L9最低售价：40.98万起
图片参数配置询底价
懂车分4.10
懂车实测空间·性能等
车友圈7.5万
车友热议二手车24.98万起 | 271辆

在9月SUV销量榜上，问界M8每个月都有2万左右的销量，在理想主打的高端增程SUV市场，问界仅M8一款车就占据了理想品牌10月销量的三分之二。曾经作为走量产品的理想L6(图片|配置|询价)，也已经出现疲软的趋势。

现在的理想面临着进退两难的境地，低端市场已经被零跑吃干抹净，高端市场的产品力，却又远远比不上华为智驾和鸿蒙座舱对消费者的吸引力，比上不足，比下无余，作为家用SUV而言，理想的下一步又该走向何方呢？

理想i6，让理想L6加速生命进程。

除了刚才提到的外患，理想内部产品竞争同样不可忽视。

理想i6的价格和理想L6PRO的价格是一样，都是24.98万元。众所周知，如果一台车同时也纯电和混动版，那么混动版的价格一定是比纯电便宜的，因为电池价格要更贵，这是为了拉开产品差异。

而在同样价格下，i6不仅有720km的纯电续航，还有5C充电，3.3米的轴距，冰箱彩电大沙发都是标配，智驾有Thor-U芯片，仅仅这些摆在一起，还有什么理由选择理想L6呢？理想i6和L6本质上并不是竞争关系，而形成竞争的主要原因，还是L6自身产品力不足价格过高，从而间接成为了i6的垫脚石。L6要么降价，要么增配，不然只能被i6替代。

理想的理想是努力活下去

李想本人曾经说过：理想未来的目标是成为一家AI科技公司。丰满的理想之下，是骨感的现实。

从i8撞乘龙，到蹭长春航展的热度被发函，理想此前的行为，贯彻了黑红也是红的营销策略。在这段时间，我本人对于理想是非常反感的，一方面大谈理想未来，另一方面又总是做不入流的操作，实在令人匪夷所思。

但最近理想MEGA一起着火事件，令我对理想有些改观。事件最后，理想承认是由于防冻液防腐性能不足，导致的电池热失控，随后也对车辆进行了召回。至少他这次没有逃避责任。

但这对于理想的口碑而已，也只是杯水车薪罢了。口碑崩盘，产品力下降严重，这两点可以总结为目前理想两个最大的问题，如果不能解决，别说AI科技公司了，活下去都是问题。

理想MEGA最低售价：52.98万起 [图片参数配置询底价](#) [懂车分](#) [暂无懂车实测空间](#) • [性能等车友圈](#) [1.3万车友热议二手车](#) [41.98万起](#) | [32辆](#)

结语：吃的好之前，首先得吃饱，范五爷曾经说过：“这炸豆腐没放卤虾油啊？”一个被边缘化的品牌，只会大谈理想，和落魄的王爷有什么区别？或许i6产能爆发之后，理想会跨过这个难关，又或许，这是理想的最后一舞。

HTML版本：[i6也救不了这逆风局？理想10月销量继续下滑](#)