连续两个月销量破万,零跑B01凭什么这么香?

来源: 钟韵星 发布时间: 2025-11-12 11:59:03

很多人选轿车时,常会在两种选择之间犹豫:是选设计个性但小众的车型,还是选销量不错但外观大众化的车型?身边有位朋友有过小众车的使用体验,他之前买了一款线条凌厉的轿跑,刚入手时回头率很高,走在路上能吸引不少目光。开了半年后,问题逐渐显现,夸张的前包围先后蹭了两次,第一次蹭到马路牙子后,补漆费用比普通车型高,还得等厂家发配件,足足耗了十几天。这十几天里没车可用,上下班只能挤早高峰地铁,出行很不方便。

如果预算在 10 万左右,追求个性往往需要在实用性上做出一些让步,反而不如选择一款销量稳定、设计符合大众审美,同时能兼顾品质的车型更实在,后续不用为各种琐事费心。对大多数人来说,10 万左右的预算不算小数目,买车的初衷是为了方便生活,而非增添麻烦。

在 10 万左右的新势力紧凑型纯电轿车中,零跑 B01 上市时间不算长,但 8 月、9 月连续两个月销量都超过了一万台,排名该细分市场第二。买车时,销量数据有一定的参考意义,毕竟汽车不是玩具,销量好意味着购买的消费者多,市场认可度相对较高,后续的售后、维修体系也会更成熟。身边开零跑的朋友提到,他居住的小区附近就有两家零跑服务点,平时做保养、处理小故障都很方便,不用像有些小众品牌那样,得开几十公里到市区才能找到服务点,节省了不少时间和精力。



零跑品牌 9 月整体销量达到 6 万台, 日均销量超过 2000 台。这样的销量规模, 反映

出品牌在品控和生产方面具备相应的保障能力。一天卖出 2000 多台,需要稳定的生产能力来保证每辆车的品质达标,还得有充足的供应链支持,否则无法满足市场的需求。所以选择零跑的车型,在品牌运营稳定性上会更让人放心,不必担心品牌后续出现问题而无人负责。

在 10 万价位的纯电轿车市场中,有一个较为普遍的情况:不少车型主打网约车市场,在路上看到就能分辨出是用于营运的。这类车型设计上缺乏亮点,风格比较中庸,车身颜色多为黑色或白色,内饰大多采用硬塑料材质,质感欠佳。而且为了控制成本,底盘用料通常比较普通,驾驶体验也不太好。之前坐过朋友的网约车,经过减速带时颠簸感很强,让人腰不舒服,高速行驶时还会有发飘的情况,遇到侧风车身容易偏移,乘坐时缺乏安全感。



零跑 B01 没有走网约车的路线,设计风格简洁大气,兼具一定的科技感,不会显得夸张,属于耐看的类型。车头设计圆润,没有多余的线条,大灯造型精致,夜间点亮后的视觉效果不错。车身侧面线条流畅,从车头一直延伸到车尾,让整车显得修长。车尾的贯穿式尾灯是当下流行的设计,夜间行驶时辨识度很高。无论是日常上下班通勤,还是周末带家人出行,这款车都不会显得突兀,既不像网约车那样缺乏特点,也不会像小众车那样过于张扬。

零跑 B01 还推出了与 Pantone 色彩研究所合作开发的摩根粉车身颜色,这款粉色色调偏淡,不会显得艳俗,带有一定的质感,在阳光下会泛出微光,能满足喜欢个性风格消费者的审美需求,让消费者不用在 "大众化" 和 "有特色" 之间做单一选择。

零跑 B01 的底盘表现有其自身特点。有懂车的同事试开过这款车,它采用后置后驱布局,这种布局在豪华车型中较为常见,在 10 万左右的纯电轿车中并不多见。后置后驱的优势在于动力响应较为轻快,其百公里加速时间为 6.4 秒,日常起步、超车时操作起来比较从容,不会有动力不足的感觉。比如在路口等红灯,绿灯亮起后,轻轻踩下油门,车辆就能快速起步,比旁边的车提速更快,超车时也不用长时间等待,驾驶时更有信心。



这款车的转弯半径为 5.25 米,很多小区门口的道路比较狭窄,两侧还经常停满车辆,平时开车掉头往往需要来回调整好几次,非常麻烦。同事表示开零跑 B01 掉头,一次就能完成,不用反复调整方向,节省了不少操作步骤。值得一提的是,它配备了爆胎稳定控制功能,这是自研的 LMC 一体化运动融合控制技术中的一项。之前从新闻中了解到,有些车辆在爆胎后容易失控,存在较大安全隐患,而零跑 B01 的这项功能,能让车辆在爆胎后依然保持车身稳定,不会突然跑偏,提升了行车安全性。

同时,零跑 B01 搭载了 CTC2.0 Plus 电池底盘一体化技术,整车扭转刚度可达 33000N·m/deg。同事反馈,过弯时车辆的侧倾幅度很小,比如在盘山公路行驶,遇到急弯时,车内人员的身体不会有明显的倾斜感,乘坐体验很稳定。高速行驶到 120 公里 / 小时,车辆也不会发飘,即使遇到侧风,车身也只是轻微晃动,不会出现大幅偏移的情况,驾驶时的安全感很足。

续航方面,零跑 B01 的表现能满足日常使用需求,其 CLTC 续航里程为 650 公里。日常上下班如果单程 20 公里,一天下来就是 40 公里,一周按 5 个工作日计算,总里程约 200 公里,这样算下来一周充一次电完全足够,不用每天寻找充电桩。之前周末和朋友一起去周边景区游玩,来回路程 300 多公里,去的时候开着空调、听着音乐,返程时电量还剩余一半以上,完全没有续航焦虑。不像有些车型存在续航虚标的情况,明明显示还能行驶 100 公里,结果开了 50 公里左右就没电了,只能在半路等待救援,非常耽误事。

零跑 B01 的电耗控制表现不错,百公里电耗仅为 11.4kWh。以小区充电桩每度电 1.5元计算,每公里的电费约为 11.4×1.5÷100≈0.171元,还不到两毛钱,比乘坐地铁还要便宜。之前乘坐地铁上下班,一天的费用大概 10元,一个月按 22天计算,总费用约 220元,而开零跑 B01 一个月的电费大概在 50元左右,长期使用下来能节省不少开支。

补能速度方面,零跑 B01 从 30% 电量充到 80% 仅需 18 分钟左右。上次陪朋友去充

电,到充电桩时车辆还剩 30% 的电量,插上充电桩后,我们去旁边的便利店买了瓶水、简单聊了会儿天,大概 15 分钟后回来,电量就已经充到 70% 多了,再等几分钟就能达到 80%,不用在充电桩旁长时间等待,节省了不少时间。这得益于它配备的 27 合 1 超级集成 热管理系统,这套系统能让综合续航提升 10%。冬天开暖风、夏天开制冷时,续航也不会出 现大幅衰减的情况。朋友冬天开这款车,开启暖风后,续航大概只会减少 50 公里左右,不像有些车型冬天开暖风续航会减半,这一点在北方冬天使用时非常实用。

智能辅助和座舱方面,零跑 B01 搭载了高通 8295 芯片。朋友反馈车机系统反应较为迅速,点击图标、切换界面没有明显延迟,不像有些车型的车机,点击后需要等待好几秒才有反应,使用体验不佳。语音控制功能也很好用,支持双 AI 语音大模型,能够同时执行两项操作,比如调节空调温度和切换音乐,无需等待一项完成再进行另一项。平时驾驶时,不用分心进行手动操作,直接说 "你好,零跑,把空调调到 24 度,再播放一首周杰伦的歌",车机就能同时完成这两个指令,既安全又方便。

更值得一提的是,零跑 B01 有搭载高通 8650 芯片加激光雷达的车型,辅助驾驶能力较强,还能通过 OTA 进行升级。朋友买的就是这款车型,他每天上下班都会走高架,开启通勤领航辅助功能后,车辆能够辅助跟车、保持车道,不用一直踩着油门、紧盯方向盘,驾驶累的时候能稍微放松一下。比如前方车辆减速,它会跟着减速;前方车辆加速,它也会随之加速,跟车距离还能自行调节,智能化程度较高。

还有停车场记忆泊车功能,朋友公司的地下车库结构比较复杂,有多个岔路口,还设有不少柱子,之前他每次停车都得小心翼翼,来回倒好几次才能停进去。现在开零跑 B01,只要把停车路线记忆下来,车辆就能自行找到车位并停好,不用再费心找车位、反复倒库,对停车技术一般的人来说非常实用。

空间表现上,零跑 B01 虽然是 A 级轿车的尺寸,但实际空间能达到 B 级车的水平,得房率为 86%,这一点很实用。身高 1 米 8 的人坐在后排,腿部还有两拳多的空间,能够轻松伸直腿,不会有拥挤感。头部空间也比较充裕,坐在后排时,头部离车顶还有一拳多的距离,不会让人觉得压抑。上次带爸妈出行,妈妈说后排坐三个人也不会觉得拥挤,中间乘客也能有足够的腿部空间,比之前坐过的紧凑型车舒服不少。

内饰用料方面,零跑 B01 也比较实在,88% 的区域都采用了软包材质,用手触摸时感觉柔软舒适,不像有些车型的内饰大多是硬塑料,摸起来显得廉价。而且它采用的是"零甲醛"环保座舱,还配备了竹炭健康舒享座椅。朋友提车时特意留意了车内气味,基本没有异味,不像有些新车,打开车门就能闻到刺鼻的异味,需要放置好几个月才能散掉。这一点对家里有老人、小孩的消费者来说非常友好,不用担心甲醛会对身体健康造成伤害。

后备箱拥有 70L 的下沉式储物空间,装载能力很强。上次我们去露营,装了两个大行李箱、一个帐篷、一套折叠桌椅,还有一堆零食和水,都能轻松放下,而且还有剩余空间。

不像有些车型的后备箱,看起来挺大,实际装载能力有限,放一个大行李箱就满了,实用性不佳。

全景天幕加电动遮阳帘的配置也很实用,白天驾驶时,打开遮阳帘,阳光能充分照进车内,让车内显得明亮通透,心情也会更舒畅。夏天担心暴晒的话,把遮阳帘关上即可,它的紫外线隔绝率达到 99.9%,不会让人觉得炎热,也能避免皮肤被晒伤。此外,副驾支持 DIY 调节,朋友把副驾打造成了 "娱乐区",加装了小桌板,孩子坐车时可以在上面画画、看动画片,还能放置小零食,非常方便。平时他老婆坐副驾,也能把座椅调节到舒适的角度,躺着休息一会儿。

安全方面,零跑 B01 的表现也很到位。车身采用 9 横 7 纵的笼式结构,这种结构就像一个笼子一样将乘员舱包裹起来,能够有效分散撞击力。车身 76.6% 的材质为高强钢,高强钢的强度远高于普通钢材,能够承受更大的冲击力。乘员舱还使用了 2GPa 热成型材料,结构强度很高,就像一个移动的 "安全堡垒"。之前看过零跑 B01 的碰撞测试视频,碰撞后乘员舱基本没有变形,车门还能正常打开,能够保障车内人员的安全。

电池安全也无需担心,其安全标准远超国标要求,电池热失控后 48 小时内不会起火、爆炸,还能实现 100% 预警。现在很多消费者购买纯电车时,都会担心电池起火、爆炸等安全问题,零跑 B01 的这项保障能让人放心不少。而且首任非营运车主可享受电池终身免费质保(活动详情请咨询当地经销商),朋友表示就算以后电池出现衰减,也不用自己花钱更换,完全没有后顾之忧。不像有些品牌,电池质保期限只有几年,过了质保期电池衰减后,更换电池需要花费好几万元,性价比不高。

全系标配的 360° 全景影像加透明底盘功能也很好用,平时停车时,能清晰看到车辆周围的情况,不用担心蹭到旁边的车或马路牙子。经过坑洼路段时,打开透明底盘功能,能清楚看到底盘下方的路况,避免蹭到底盘。哨兵模式也很实用,朋友上次在商场停车场被别人蹭到车辆,对方起初不承认,结果他打开哨兵模式,调出相关视频后,对方只能乖乖赔偿,避免了不必要的纠纷。

10 万左右纯电轿车的选择,核心在于平衡实用性、品质和性价比。零跑 B01 连续两个月销量过万,品牌整体销量也持续增长,说明它已经经过了市场的检验,获得了不少消费者的认可。和同价位车型相比,它具备大众化车型的可靠性和实用性,同时拥有后置后驱、高通 8295 芯片、激光雷达等在同价位中较为少见的配置,还能通过摩根粉颜色、DIY 副驾等满足一定的个性化需求。如果近期有购车计划,不妨前往 4S 店试驾,亲身感受其性能和舒适度,或许会有不错的体验。

HTML版本: 连续两个月销量破万,零跑B01凭什么这么香?