智己LS9来了,价格没玩虚的,用户却开始算账了

来源:潘立伟 发布时间: 2025-11-12 13:06:51

今天是2025年11月4日,智己LS9(图片)在全球首次亮相,同时开始预售,这款车不是简单改个外观就当成新款来卖,而是直接瞄准20万元级别的市场,想要重新制定这个市场的规则,之前智己LS6已经取得不错成绩,上个月卖出一万三千多辆,连续两个月销量破万,上市第一个月就交付超过两万辆,它的关键优势在于"800V大电池超级增程"技术,这不是空喊口号,而是真正能够解决用户对充电的担忧。

很多人觉得产品能火全靠广告砸钱,实际上LS6走红是因为它把技术做扎实了,像800V 架构、超级增程这些概念听起来高级,但用户真正用得到,它不仅关注续航里程数字,还把 空间大小、智能功能、安全配置和充电便利性都结合起来,让用户感到这钱花得值,其他品 牌还在比较谁的车跑得更远,智己已经在比谁的车开起来更舒服、停车更稳当、充电速度更 快。

LS9是一款全尺寸SUV,体型很大,但开起来的感觉却像中型车那么灵活,它配备了"恒星超级增程"系统,可能比LS6更省电、充电更快,底盘采用灵蜥3.0技术,四个轮子可以转动24度,让这台五米多的大车转弯时跟轿车差不多轻巧,车上搭载的激光雷达、B&O音响和4D按摩座椅,都是实实在在提升驾乘体验的配置,最关键的是价格,如果真能控制在30万以内,理想L9和问界M9的日子就要紧张起来了。

智己汽车背后有三件事情在支撑,双十一期间推出11亿元购车补贴,这个活动不只是为了促销,更是为LS6车型积攒人气,智己汽车连续三年参加进博会,目的是让政府和企业圈子认可它作为国产科技代表的地位,最近智己汽车进入新加坡市场,没有选择东南亚其他价格更低的地区,而是先攻占高端城市,希望把品牌档次树立起来。



现在的消费者都变得更懂行了,他们不是冲着"国产"这个名头去花钱,而是愿意为真正实在、不偷工减料的产品买单。LS6能把激光雷达、空气悬架、四轮转向这些高成本配置压到二十三万价位,靠的就是这种硬实力。如果LS9继续走这个路线,那就说明中国品牌不只是堆砌配置,而是在一步步学会定义用户体验。但技术跑得太快,今天你领先,明天对手就追上来,没有持续创新的能力,很容易就会被别人赶超。

我很好奇这辆车的具体价格,如果智己汽车真的定价在28万元左右,很多家庭用户可能就会放弃合资品牌,毕竟大家都不想花钱买一辆看起来豪华但开起来一般的车,智己这一步走得既果断又精准。



HTML版本: 智己LS9来了,价格没玩虚的,用户却开始算账了