

180万销量背后故事，始终与用户同频，宏光MINIEV引领代步车潮流

来源：杨雅其 发布时间：2025-11-10 20:13:45

五菱宏光MINIEV(图片|配置|询价)这台四万块的小车，最近又卖出了一百八十万台，听着挺吓人，但一查市场就明白了，以前想买个便宜代步车，非得凑七八万买飞度或者POLO，现在三万多四万块就能提一辆新车，还是纯电的。

五菱宏光MINIEV最低售价：3.58万起最高降价：0.60万图片参数配置询底价懂车分2.94懂车实测空间·性能等车友圈33万车友热议二手车1.08万起 | 1087辆

这车怎么火起来的，其实挺简单，2020年刚出来的时候，街上连个便宜的纯电车都找不着，五菱直接把价压到三万出头，样子长得讨喜，哪怕不懂车的人看一眼也忘不掉，后来车主们发现这车能随便改，贴个贴纸，换副轮毂，发到网上一晒，立马就火了。



有意思的是，五菱卖得越火，越听车主的话，后排挤，就出四门版，想跑远点，续航直接拉到三百公里，最近厦门办发布会，台上全是车主自己改的车，二次元涂装，复古拼色，五菱真把这些想法做成新车配置了，有个车主说，我天天开这车买菜，没想到还能参与设计。

现在回头看，宏光MINIEV真像个破局者，它没堆一堆高科技，也没搞什么豪华配置，就是跟用户像朋友一样说话，合资车卖得贵，它就便宜卖，用户想玩点个性，它就让随便改，结果市场被它带起来了，后头一堆品牌跟着做小车，可它还是卖得最狠。



五菱宏光MINIEV最低售价：3.58万起最高降价：0.60万图片参数配置询底价懂车分2.94懂车实测空间·性能等车友圈33万车友热议二手车1.08万起 | 1087辆

要说它为啥能火这么久，大概就是五菱从没觉得小车市场不重要，他们把车主当自家人，有啥新点子就拉群里聊聊，现在连我爸妈都认得这车，那个能改的电驴，口碑比啥广告都管用。

HTML版本：[180万销量背后故事，始终与用户同频，宏光MINIEV引领代步车潮流](#)