

五菱小车狂飙180万，低价如何逆袭碾压对手？未来还能火多久？

来源：林欣真 发布时间：2025-11-10 20:17:49

我表哥做外卖，去年拿半年工资买了辆宏光MINIEV，现在天天开着它送单，这车便宜，电费也省，比骑电瓶车稳当，他总说这钱花得值，五菱刚公布销量，宏光MINIEV卖了180万台，一个月最高卖过六万多辆，这数字听着像夸张，可五年前电动车还只是城里人图新鲜的玩意儿。

那时候我刚毕业，工资只够交房租，看见朋友买新车，我就盯着三四万的二手车看，直到2020年，五菱突然出了台两万八千八的“小方盒子”，价格跟摩托车差不多，我妈说这车看着像玩具，可街上的电动车，一辆接一辆，全换成了这种糖果色。

朋友小林买的第一台车是宏光MINIEV，他指着车架说，虽然小，但钢梁比我家防盗门还硬，后来我才知道，这车用的是和大车一样的笼式车身，安全气囊也有两个，五菱总说人民需要什么就造什么，他们还真就这么干了。

前阵子我陪表姐去看车，4S店的人指着新款四门车说，后排能躺两个小孩，后备箱放得下婴儿车，车价涨到四万多，卖得还是最火，表姐纠结了好半天，最后还是选了它，省油，省事，关键是能装。



最近看新闻，五菱又给这车加了中控屏，装了倒车影像，连充电口都改得更顺手了，有车主说这车跑长途太累，半年后新款就多了快充，这样的车企，大概只有五菱能把用户的话当真。

现在路上每五辆小电车里就有一辆是宏光MINIEV，从代步工具到家里第二辆车，这车能让人天天用得上，老百姓要的不是好看的东西，是能安安稳稳过日子的玩意儿。



HTML版本: [五菱小车狂飙180万，低价如何逆袭碾压对手？未来还能火多久？](#)