稳坐10月份高端MPV销冠, 岚图梦想家靠什么翻盘?

来源: 王坚花 发布时间: 2025-11-13 05:44:02

2025年10月的高端MPV市场,岚图梦想家以6632辆的成绩登顶,而在它之前,这个起步指导价30万以上的细分市场,长期被合资车型牢牢占据。

自2022年上市至今,这款车累计交付超15万辆,这样的表现并非偶然,更像是中国高端 汽车品牌在技术、用户洞察与豪华理解上,完成的一次集中突围。

在高端MPV领域, "痛点" 曾长期制约着用户体验:新能源车冬季补能慢、传统MPV"好坐不好开"、智能与豪华难以兼顾。



而岚图梦想家的突破,恰恰在于用技术精准解决了这些问题。它搭载的800V高压平台与5C超快充,能在12分钟内完成20%-80%充电。

即便零下25℃的极寒天气也不受影响;350公里纯电续航与1530公里综合续航,再加上5.26L/100km的亏电油耗,让"续航焦虑"成为过去。

更难得的是,它用魔毯空气悬架、双向 10 度智能后轮转向,打破了"MPV 只适合乘坐不适合驾驶"的刻板印象,让操控性与舒适性达成了平衡。

这种 "解决真问题" 的技术逻辑,远比单纯的配置堆砌更有说服力。

用户选择的变化,更能说明市场的转向。数据显示,岚图梦想家55%的用户是奔驰、宝马、奥迪等传统豪华车的增换购群体,售价42.99万的顶配版订单占比超 50%。

这背后,是高净值用户需求的转变:过去,高端MPV的选择多围绕 "品牌光环",而现在,他们更看重三电技术带来的续航与补能体验、智能驾驶带来的安全与便捷、座舱设计带来的舒适感。

从达沃斯论坛到金鸡奖,从多国驻华大使到奥运冠军的认可,也印证了这种 "体验至上" 的选择逻辑正在成为主流。

即将于 11 月 21 日广州车展上市的岚图梦想家山河版,又展现了另一种可能: 它将东方美学与智能豪华结合,推出皓月紫云双色车身、"山河云榻" 行政座椅,再配上 50 英寸巨幕与丹拿音响,让豪华不再是西方标准的复刻,而是有了本土化的表达。

这种创新,或许会成为中国高端 MPV 接下来的新方向,不止于技术突破,更在于找到属于自己的豪华定义。

岚图梦想家的销量冠军,本质上不是一款车的胜利,而是中国汽车品牌在高端领域 "从跟跑到领跑"的缩影:当技术能解决真痛点、产品能契合新需求、品牌能输出新美学, 打破合资垄断、建立新的市场格局,便成了水到渠成的事。

HTML版本: 稳坐10月份高端MPV销冠, 岚图梦想家靠什么翻盘?