

1098万起的欧拉5，凭什么成为年轻人的第一台车优选？

来源：黄佩珊 发布时间：2025-11-13 14:45:03

如果你正在看10-15万价位的纯电SUV，最近开启预售的欧拉5绝对是个绕不开的选项。10.98万-14.28万的预售价，配合他全球车型的定位，高智能，好质量，强质感，这台车明显就是冲着年轻人来的。那它到底有什么真本事？今天我们就来好好盘一盘。

颜值即正义，把预算花在刀刃上

作为年轻人，买车的第一印象太重要了。欧拉5很懂这个道理，所以在外观上下了狠功夫：车漆那个主打的「极光绿」配色，用的是50万级别豪车才舍得用的液态金属漆。在不同光线下会呈现流动的光影效果，光是这个漆面就值回票价了。

雷克萨斯ES 2015款 250 典雅版
13.28万 / 7年2个月 / 9.90万公里

13,457元/年
(10年平均用车成本)

1.0万公里/年

输入行驶公里数

成本/年限	第1年	第2年	第3年	第4年	第5年	第6年	第7年	第8年	第9年	第10年
总成本(元)	17,735	14,314	13,537	12,238	12,914	12,238	12,706	12,238	14,413	12,238
油费(元)	5,617	5,617	5,617	5,617	5,617	5,617	5,617	5,617	5,617	5,617
保养(元)	3,814	1,639	2,107	1,639	2,315	1,639	2,107	1,639	3,814	1,639
保险(元)	8,304	7,058	5,813	4,982	4,982	4,982	4,982	4,982	4,982	4,982

用车平均总成本 较低

与同级车对比

本车

13,457元/年

18,878元/年

油耗

5,617元/年

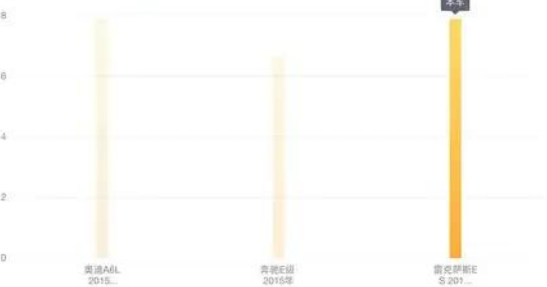
估算规则：百公里油耗/100*每年行驶里程*油价(按照92号汽油7.11元/L计算)

7.9L/百公里

官方油耗

同级车对比

NEDC综合油耗(L/100km)



*根据相同年款的同级车辆进行对比，油耗选取原车，实际油耗以线下车辆为准

保险

5,605元/年

*估算规则：每年保险类型包括交强险+商业保险(第三者责任险100万+机动车损失险)+车船使用税。每年都不出险时会有优惠(一般第二年优惠15%，第三年优惠30%，第四年之后优惠40%，之后保持)，请以实际报价为准

必要花费

950元

商业保险 (可自选)

6604元

第三方责任险
机动车损失险

1905元
4699元

车船使用税

750元

保养

2,235元/年

*估算规则：每年零部件的检查和更换不同，保养费用差异较大，根据所选每年行驶里程和用车时间，以先到为准

保养项目	100000公里 120个月	110000公里 132个月	120000公里 144个月	130000公里 156个月	140000公里 168个月
发动机机油	●	●	●	●	●
机油滤清器	●	●	●	●	●
空气滤清器芯			●		
空调滤清器芯	●	●	●	●	●
燃油滤清器					
火花塞					
制动液	●		●		●
变速箱油					
前雨刷					
前刹车片					
后刹车片					
冷却液					
空调泵皮带					
蓄电池					
合计	¥ 2107	¥ 1639	¥ 2315	¥ 1639	¥ 2107

*保养项目及报价仅供参考，实际情况以到店为准

● 更换 ○ 检查

而车身线条走的是圆润饱满路线，没有跟风做硬朗切割。这种设计更耐看，而且钣金工艺要求更高，放在10万出头这个价位确实难得，加上隐藏式尾灯和贯穿式腰线，这些流行元素一个不少，但都做得恰到好处，不会让人觉得在刻意堆砌。

说实话，光是这个外观，就已经能让年轻人对它频频投下目光了。

智能配置，让科技不再高高在上

而作为一台面向年轻人的车，欧拉5在智能化方面确实给得很足：全系标配27个感知硬件，包括同级少见的激光雷达。这意味着即便你买的是入门版，也能享受到完整的智能驾驶体验

搭载的Coffee Pilot Ultra系统支持全场景NOA，不管是城市拥堵路况还是高速巡航，都能自动跟车、自动变道。而最实用的是它的自动泊车系统，支持跨楼层记忆泊车，能识别200多种停车场景。对买第一辆车的新手司机来说，这个功能简直太友好了

更重要的是，这些配置在10.98万的入门版上就开始标配，这点真的很良心。

安全品质，给你踏实用车的底气

在看不见的地方，欧拉5同样很扎实：电池用的是二代短刀电池，官方敢承诺「不起火不爆炸」。虽然我们永远用不上这个保障，但有这个底气本身就说明问题了

底盘调校是长城和宝马团队共同完成的，这在同价位里算是独一份。既保证了日常驾驶的舒适性，又保留了一定的驾驶乐趣。

同时他的百公里电耗只有11.6kWh，按照现在的电价算，每公里成本还不到1毛钱。对刚工作的年轻人来说，这个用车成本真的很友好

价格到位，诚意肉眼可见

说到底，最重要的还是价格。10.98万起这个预售价，放在当下的市场里确实很有竞争力。要知道，这个价格你得到的不只是个「能开」的代步工具，而是一台在设计、智能、安全方面都达到高标准的全球车型。

如果仔细研究配置表就会发现，即便是入门版，该有的核心配置一个都没少。这种「入门即高配」的策略，对预算有限的年轻人特别友好。

结语：说到底，欧拉5能成为年轻人首选不是没有道理的。它精准抓住了这个群体的核心需求：要颜值、要智能、要安全，还要价格实在。

在这个价位上，能找到一台让你每次锁车都忍不住回头多看两眼、让新手司机轻松上手、用车成本还特别低的车，确实不容易。如果你正在为人生第一台车做选择，欧拉5绝对值得你放进备选清单里好好研究。毕竟，花小钱办大事，永远是年轻人最明智的消费选择。

HTML版本：[1098万起的欧拉5，凭什么成为年轻人的第一台车优选？](#)