

两万块的长安CS75，天窗漏过水到底能不能买？

来源：车乃云 发布时间：2025-11-10 21:29:48

今天想和大家分享的淘车岛定制淘车的故事是：天窗漏过水的二手车，到底能不能买？这个问题，藏在一辆仅售2万的长安CS75(图片|配置|询价)里，也藏着我们对“信任”两个字的较真。

故事的主角，是一辆2014款的长安CS75 1.8T两驱精英版。2015年5月上牌，8万多公里，一手车主是位大学老师，因为换车，委托淘车岛帮忙出售。

我们的胡大大第一时间约了车主做初检，车况不算完美——左前叶子板、右后门和后备箱盖有过钣金喷漆，但开起来很顺，动力、转向都没毛病。要知道，当年这车新车落地近14万，如今零头都不到，2万的价格，怎么看都像个“捡漏”的机会。



不过初检时受场地和工具限制，没能扒开地毯检查内饰，也没升底盘看细节。我们想着先把车源挂出去，等真有兴趣客户，再约复检把这两项补上——毕竟对淘车岛来说，“透明”比“快卖”更重要。（以后要注意，尽量在条件允许的情况下，初检做更多的检测项，以免耽误自己和客户的时间）

没成想，车源刚推广出去两天，就有位老客户主动找胡大大咨询。



胡大大把初检的所有情况，包括喷漆、公里数、价格，一字不落地同步给客户，没掺半点水分。客户琢磨了一会儿，直接说“我定了”，还爽快地付了一万定金。

接下来就是关键的复检。这次要把车从学校开出来，重点查两项：底盘和地毯。底盘看完，胡大大松了口气——十年的车，有点正常磨损老化和生锈，但没大伤，不算意外。

可当他小心地扒开主驾和副驾的地毯时，心里咯噔一下：地毯下的海绵硬邦邦的，一捏还掉碎屑，地板上不仅有脏污，还有一圈圈的水痕。



凭多年的淘车经验，胡大大心里有了数：这车肯定进过水，而且是没有及时处理的那种——水分长时间闷在地毯下，才会把海绵泡硬、泡碎。

他没急着下结论，而是礼貌地问车主：“老师，这车是不是进过水或天窗漏过水呀？”车主也实在，坦言“确实天窗漏过”。

其实在二手车圈，天窗漏水不算新鲜事。很多车的天窗排水管堵了，下雨时会渗点水，只要发现及时，把水清理干净、疏通管道，基本不影响使用。

怕就怕这种——漏得不少，还没及时处理，水在车里闷了太久，慢慢侵蚀着地板、线路，这才是隐患。

胡大大没耽搁，立刻把复检的情况、水痕的照片、车主的说法，一五一十地告诉了客户。

让他没想到的是，客户特别理解：“我自己的车天窗也漏过，懂这个。”他还笑着说：“两万来块钱的车，我也没指望它完美，就是想问问你——你觉得能买，我就买；你觉得不能，我就不买。我不懂车，找你们淘车岛，就是完完全全信你。”

这话听着暖心，却让胡大大更谨慎更难了。客户把决定权交过来，不是“随便听听”，而是“性命相托”啊。他没敢给主观建议，只说：“可要可不要，就别要。”

客户其实也有点纠结，后来又发来消息，把自己的顾虑说得更明白：“我不怕车况差，就怕两点——一是影响安全，二是后期因为泡水的地方老出问题。如果这两点都不影响，你按这个车况估个价，卖家能接受我就买，不能就算。”

胡大大知道，这时候不能为了成交说漂亮话，只能把事实摆出来：“我问过车主，也查了保养记录，漏水是去年的事，他开了一年了，目前都没出过问题。但你得知道，他这漏水不是‘小渗’，应该是浸泡过几天后才处理的，和没漏过水的车，底子上不一样。

后期会不会因为这个出什么问题？谁也不敢保证。我卖车从不乱承诺，只给你说事实——这钱花出去，买的是安心，不是赌未来。”

最后，在客户再次把决定权交过来时，胡大大直接说：“那别买了。”不是这台车差到不能开，而是我们不想让“信任”变成“后悔”——两万块虽然不多，但客户的信任，比什么都贵。

故事讲到这，可能有人会问：天窗漏过水的二手车，到底能不能买？其实答案很简单，看“处理”，更看“坦诚”。

如果漏水后及时清理、疏通，车况透明，价格也合理，能买；但如果像这台CS75一样，漏水没及时处理，水分已经侵蚀了内饰，就不太建议买——因为你买的不仅是一辆车，还有看不见的“后期隐患”。

当然价格如果够便宜，肯定也会有不少人会买，毕竟二手车的特性就是一车一况一价，这个车况只是不太符合淘车岛对车况的要求而已。

对淘车岛来说，我们定制淘车不是“卖商品”，是“帮信任我们的朋友找放心车”。客

户愿意把“买不买”的决定权交过来，是因为信任；我们愿意“劝退”一笔快到手的交易，也是因为不想辜负这份信任。毕竟，车能再找，信任没了，就真的没了。

如果你是那位客户，你会买这台漏过水的CS75吗？如果你也遇到过天窗漏水的车，欢迎在评论区聊聊你的经历~

HTML版本：[两万块的长安CS75，天窗漏过水到底能不能买？](#)