东风奕派eπ007+上市: 以硬核产品力加速新能源征程

来源: admin发表于 2010.12.21 10:47:48 发布时间: 2025-11-14 00:16:08

当新能源汽车市场从"增量竞争"迈入"存量博弈",如何在红海赛道中找到差异化突破口?东风奕派给出了一个新的答案。

11月10日,在其品牌成立两周年之际,东风奕派推出了全新的"智美超能轿跑"eπ007+□这台车将百万级产品力下探至14万级市场,限时焕新价仅13.99万元起,不仅重新定义了年轻人的第一台轿跑,更展现出传统车企向智能新能源转型的"破局决心"。



2年20万销量,是奕派的速度!

"奕派速度"从不是单纯的"快",而是"精准"与"扎实"的结合。今年1-10月,东风奕派交付量同比增长61%,助力奕派科技9、10月销量连续突破3万大关,成功跻身新能源销量"3万+俱乐部"。

东风奕派汽车科技公司总经理汪俊君表示: "两年间,我们投放了4款全新产品,走入了20万个家庭,成为大家的出行伙伴。我们快速建设超800家网络,让暖心服务在你身边。"

在《E汽车》看来,这样的成长节奏,背后是对用户需求的快速响应。

此次选择在深圳上市eπ007+[]更是精准踩中了"创新之城"与"年轻用户"的共鸣点,深圳的"敢为人先",恰是当下年轻人对"不妥协、不将就"出行生活的追求,而eπ007+正

是这种追求的具象化载体。

东风奕派事业部总经理余岳峰表示: "eπ007+承载东风56年造车底蕴,是一台真正'不妥协、不将就'的'智美超能轿跑'。"

全维度无短板, 是eπ007+的诚意!

若说"速度"是品牌底色,那"越级产品力"便是eπ007+打动用户的核心。在14万级市场,"激光雷达+四驱"曾是遥不可及的配置,而eπ007+直接将其变为"标配",还叠加了三大核心优势。

一是"性能无短板",百万级同源FSD减震器、3.7秒破百的四驱系统、爆胎稳行功能, 让轿跑的"驾趣"与"安全"兼得。

"eπ007+经得起我反复在赛道里'折腾',并且,全程都保持高水准的稳定表现。"eπ007+驾控体验官、冠军车手张臻东更是现身说法,"它是我心目中'百万轿跑'。"。

二是"续航无焦虑", 纯电版搭载马赫电驱, 百公里能耗低至12.6kWh, CLTC续航650km; 增程版搭载超感增程2.0系统, 综合续航1308km, 覆盖城市通勤与长途出行。

三是"智能不缩水",高通骁龙SA8295P芯片、禾赛ATX激光雷达与29个感知硬件、天元T200辅助驾驶系统,让"高阶智驾"不再是高端车专属。

《E汽车》认为,这种"全维度无短板"的表现,本质上是东风56年造车底蕴与新势力智能化优势的融合,真正实现了"百万级体验触手可及"。

新车加盟,为品牌发展加速!

更值得关注的是,eπ007+的上市,标志着东风奕派的"速度"进入了"质效双升"的新阶段。从组织架构上,奕派科技的成立让产业生态更完整;从技术根基上,量子架构、马赫动力等六大核心技术,为后续产品迭代筑牢了基础;从用户连接上,牵手B站、小红书、顶级赛事,摆脱了传统车企的"距离感"。

对于年轻用户而言,eπ007+到来的意义不仅是一台车,更是一种"悦己生活"的选择。它 既满足了用户对"颜值即正义"的追求,也兼顾了对"健康与安全"的守护,更有"全维度 无短板"产品力的加持。

对于新能源市场而言,en007+的出现,打破了"低价必减配"的固有认知,推动14万级轿跑市场从"价格竞争"转向"价值竞争"。

两周年只是起点,随着e**n007**+的加入,东风奕派的"加速键"已经按下。在智能新能源赛道上,"奕派速度"告诉我们: 唯有以"快速响应"捕捉用户需求,以"越级产品力"

打动用户,以"技术根基"保障长远,才能在激烈竞争中真正站稳脚跟,与用户一起"派生更多精彩"。

HTML版本: 东风奕派eπ007+上市: 以硬核产品力加速新能源征程