

国六车降价清库仍遇冷？四大痛点不解决，消费者真要等国十

来源：黄彦宜 发布时间：2025-11-14 00:24:05

国六车降价清库仍遇冷？四大痛点不解决，消费者真要等国十

国六B车型最高直降8万，361万辆库存车堆积成山，4S店促销横幅挂满展厅，可消费者依旧持币观望，甚至调侃“不如等国十”。一边是车企急着清库的降价潮，一边是消费者的集体犹豫，这场供需博弈的核心，藏着四个绕不开的痛点。



排放标准迭代太快，让购车变成“高危投资”。国五到国六仅隔3年，如今国七已明确2025年完成制定、2030年前后实施，短短几年间标准三连跳。更关键的是，国六车贬值速度肉眼可见，2021年上牌的国六B车型一年残值就掉15%，是正常年份的3倍，谁也不想刚买车就面临“过时即贬值”的尴尬。

养车成本的攀升，让车主直呼“开不起”。国六车得喝低硫燃油、用CJ-4级以上低灰分

机油，还要搭配高品质尿素，日常开销比国五车高出一截；购车门槛也没降低，国六整车成本比国五贵1.5-2万元，再叠加油价、保险和保养费上涨，买车容易养车难成了普遍顾虑。

复杂的排放系统，还拉低了用车体验。为达标国六B，车辆系统一再升级，却导致动力弱化，故障码数量比国五车多三倍。更让人头疼的是，排放系统故障会直接触发限扭限速，动力可能骤降25%，极端情况下车速被限制在20公里/小时内，日常通勤秒变“蜗牛爬行”。

新能源车的强势挤压，让国六燃油车成了“过渡选项”。如今新能源汽车保有量已突破2472万辆，混动车型增速高达80.7%，不仅保养成本低、智能配置全，还能享受不限行、免购置税等政策红利。反观国六燃油车，一边要应对排放升级压力，一边要扛住新能源的冲击，自然难以成为消费者的首选。

国六车的库存困境，本质是政策迭代、成本上涨与市场竞争的集中爆发。消费者的观望不是挑剔，而是对“买得值、用得省心”的基本诉求。当降价成为唯一促销手段，却解决不了核心痛点时，再大的优惠也难撬动市场。未来，是车企加快技术优化降低成本，还是政策给予更稳定的过渡预期？这场关于汽车市场的博弈，最终还得用“用户满意”来作答。

HTML版本：[国六车降价清库仍遇冷？四大痛点不解决，消费者真要等国十](#)